



# PETROL ve BİZ

MART 2010

TABGİS İşveren Sendikası'na ait olan PETROL ve BİZ DERGİSİ parayla satılmaz.

**TÜRKİYE AKARYAKIT BAYİLERİ PETROL VE GAZ ŞİRKETLERİ İŞVEREN SENDİKASI**

Eski Yıldız Caddesi Deniz İş Merkezi No: 20 Kat: 4 34353 Beşiktaş - İstanbul Tel: 0212 227 06 00 Faks: 0212 258 80 03 - 04

## ENERJİ BAKANI TANER YILDIZ GÜVEN TELKİN ETTİ



“ Sorunları  
Hep Birlikte Aşacağız ”

### ULAŞTIRMA SEKTÖRÜNDE

“Taban Fiyat” Uygulaması ve 10 Numara Yağ Dosyası



### “AKARYAKITTA” DÜNYA REKORU

Prof. Dr. Şükrü Kızılot  
PETROL ve BİZ  
Dergisi için yazdı



TABGİS Hukuk Danışmanı Avukat Aykut Aydoğan'ın Yorumuyla  
“Ana Dağıtım Şirketlerinin Bayilere Ödediği İntifa Bedelleri vb.  
Ödemelerin İadesi Nasıl Gerçekleşecek ?”

# Ekonomik ile başla Maksimuma ulaş!

ASİS eco2max,  
EPDK yükümlülüklerini  
eksiksiz yerine getiren,  
**düşük maliyetli**  
ihtiyaç duyulduğunda da  
genişleyebilen yeni  
jenerasyon otomasyon  
sistemidir.

## eco 2 max

Akaryakıt istasyonları ve özel şirketlerin istekleri doğrultusunda gerekli tüm otomasyon sistemlerinin kurulumunu gerçekleştiren Asis, müşterinin istek ve talepleri doğrultusunda sahada ihtiyacı olabilecek tüm hizmetleri tek elden karşılayarak,

- Tank Otomasyonu
- Pompa Otomasyonu
- Taşıt Tanıma Sistemi
- Müşteri Tanıma Sistemi
- Merkezi Veri Toplama ve Yönetim Yazılımları
- Asis Filo / Mobil Araç Takip
- Arka Ofis, Muhasebe ve Market Otomasyon Yazılımı (Tüm sistemlerle entegre SQL database)

sistemleriyle konusunda anahtar teslimi komple çözüm sunan **tek Türk firmasıdır.**

[info@asis.com.tr](mailto:info@asis.com.tr)

[www.asis.com.tr](http://www.asis.com.tr)

0 216 540 64 64 pbx

ASİS

Çağrı Merkezi 0 216 444 2 7 4 7





Türkiye Akaryakıt  
Bayileri,  
Petrol ve Gaz Şirketleri  
İşveren Sendikası  
Yayın Organıdır.

TABGİS İşveren Sendikası  
Adına Sahibi  
Genel Başkan  
**Atıf KETENCİ**

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü  
**Tuluğ İtem YEŞİLBAĞ**

İletişim  
**İnan Hüseyin DALAK**

Grafik Tasarım  
**Dinotürk**  
SanatEvi  
Tel : 0216. 336 65 71

Renk Ayrımı  
**CEMAY GRAFİK**

OfsetHazırlık  
**ANKA OFSET**

Yazışma Adresi  
**TABGİS İşveren Sendikası**

Eski Yıldız Cad. Deniz İş  
Merkezi No: 20 Kat 4 34353  
Beşiktaş - İstanbul

Tel : 0212. 227 06 00  
Faks : 0212. 258 80 03-04

**PETROL ve BİZ**



# TABGİS DİYOR KI...

## Bizi İzlemeye Devam Edin

2009 yılı verilerine göre 63 Milyar TL'lik işlem hacmine ulaşan ekonomik büyüklüğüyle, 250.000 kişilik istihdam ordusuyla ve devlet hazinesine sadece geçtiğimiz yıl 35 Milyar TL girai sağlayan dev bir sektörün mensuplarıyız. Bu tarafından baktığımızda önümüzde bir gurur tablosu duruyor. Ancak madalyonun öbür tarafını çevirip baktığımızda bu dev sektörün her tarafını kemirmeye başlayan hileli ve kaçak akaryakıtın alıp başını gittiğini, hem global ekonomik krizin hem de 2009 yılında uygulanan savan fiyatın etkisiyle hala kendine gelememiş ve satılık ilanları artık emlakçıların listelerini dolduran istasyonların bulunduğu bir başka sektör tablosuyla karşı karşıyayız.

Sektörümüzdeki sivil toplum örgütleri kendi ölçütünde bu sorunlara müdahil olarak çözüm önerilerini ilgili kurumlara sunuyorlar. Sendikamızın sektörümüzün önemli sorunlarının çözülmesi için ilgili kurumlara aktardığı çözüm önerileri herhangi bir menfaat amacına dayanmayan, hem sektörün hem de devletin ekonomik kaybının önlenmesine yönelik makul ve uygulanabilir önerilerdir. Ancak zaman, artık bu devleşmiş sektörde çözüm önerilerinin ortaya konulması değil uygun olan çözümlerin otoritelerce ele alınıp somut olarak hayata geçirilmesi zamanıdır.

Düşünün ki, artık büyükşehirlerin ortasında dahi kaçak ve hileli akaryakıt satışı yapılmaktadır. Bu illegal satış yerleri kendilerini hiçbir şekilde gizlemeye gerek duymadan ve caydırıcı bir cezai yaptırıma maruz kalmadan karanlık faaliyetlerini sürdürmeye devam etmektedirler.

Ülkemiz ne yazık ki, kayıt dışı ekonomide dünyada ön sıralarda bulunuyor. Ancak % 50'si kayıt altında olan ülkemizde bütçe açığının kapanmasına en büyük destek yine sektörümüzden sağlanmaktadır. Kayıt dışı ekonomi için alınan tedbirlerin hayat kalitesini etkilemesi daha uzun yıllar alacağından ayı şekilde daha uzun yıllar uygulanacak vergiler nedeniyle pompa ucundan yüksek fiyatlardan akaryakıt satışı yapacağımız gerçeği önümüzde durmaktadır.

Hukuka ve ilgili mevzuatlara uygun çalışsan, önce ticari ahlakı düstur edinmiş bayilerin istekleri açıktır:

- ✓ Rekabeti kaçakçıyla değil sağlıklı rekabet koşullarında yapabilmek,
- ✓ Yıllarca alın teriyle hiçbir özrün telafi edemeyeceği, hiçbir maddi değerini ölçemeyeceği pahaadaki itibarı mevzuattaki bir cümleye kurban etmemek,
- ✓ Dünya standartlarının üzerindeki donanımlarla karduğu istasyonunda tabi ki serbest piyasaların el verdiği ölçüde ve ticari hayatını sürdürebilecek karı elde edebilmek,
- ✓ Yüksek akaryakıt fiyatlarının müsebbibi gibi gösterilmemek...

Bizler artık sadece sorunlarda boğulup çözüm üreten değil, çözülmüş sorunların aydınlığında madalyonun ön yüzündeki gurur tablosuna yeni haneler ekleyen sektörün mensupları olduğumuzu hissetmek istiyoruz.

En sıkıntılı zamanlarda ülke ekonomisine bu kadar büyük katkı sağlayan sektörümüzün, refah ortamında, yaptığı yatırımın karşılığını alarak, hem halkımıza en iyi hizmeti verdiğimiz, hem de devletimize daha fazla katkı sağlayabileceğimiz günlerdeki başarılarımızın izlenmesini istiyoruz.

Aksi halde, sorunları dünya haline yükleyip hiç bir şey yapamazsak izleyip de göreceğimiz tek şey bu dev sektörün çöküşü olacaktır.



**TÜRKİYE AKARYAKIT BAYİLERİ  
PETROL ve GAZ ŞİRKETLERİ  
İŞVEREN SENDİKASI**



Sendikamız 1954 yılında “Akaryakıt Bayileri Cemiyeti” adıyla kurulmuştur. 1963 yılında Sendikalar Kanunu’nun yürürlüğe girmesinden sonra Nevzat Sayiner, Galip Jabban, Turgut Saydam, Osman Azmi Karavelioğlu, Kemal Hastekin gibi dönemin duayen akaryakıtçıları bir araya gelerek **TABGİS**’i kurmuşlardır.

Merkezi İstanbul’da bulunan sendikamızın Ankara, Adana, Bursa, Kocaeli, İzmir, Uşak, Manisa ve Denizli Bölge Temsilcilikleri bulunmaktadır. Dokuz kişilik Yönetim Kurulu Kadrosu ile birlikte Denetleme, Disiplin, Yüksek İstişare ve Genel Merkez birimleriyle toplam 30 kişilik hizmet kadrosu bulunmaktadır.

## **TABGİS,**

- Türkiye Akaryakıt Bayilerinin İlk Sendikasıdır.
- Türkiye’de Petrol Politikasını oluşturan ilk kuruluştur.
- Bayilik müessesesinin bugünkü oluşumuna, çeşitli araştırmalar, eğitim faaliyetleri ve seminerlerle öncü olan ilk kuruluştur.
- Türkiye’de bayiler tarafından kurulmuş ilk ve tek dağıtım şirketi olan TABAŞ (Türkiye Akaryakıt Bayileri Anonim Şirketi) TABGİS tarafından kurulmuştur.
- TABGİS Üyeleri ve Yöneticileri, TOBB Sektör Meclisi, TOBB Ticaret Odaları Konseyi, Ticaret Odaları Başkanlık ve Meclis Üyelikleri TSE Hazırlık Grubu gibi ülkemizin çok önemli sivil toplum örgütleri bünyesinde akaryakıt bayilerinin temsilciliğini yapmaktadır.
- Ülkemizde 55 yıl boyunca hem geçmiş dönemlerdeki hem de günümüz petrol piyasası mevzuatının oluşturulmasına fiilen katılarak misyon ve vizyonunun dışına çıkmadan sektöre ve meslektaşlarımıza çok önemli katkılarda bulunmuştur.
- Türk Petrol Piyasasının yarım asırlık sürecini tüm yönleriyle içinde barındıran geniş bir arşive sahiptir. Bu bilgi ve donanımıyla gerek ilgili kurum ve kuruluşlara gerekse çeşitli tez çalışmalarını nedeniyle öğrencilere ve akademisyenlere katkı ve destek sağlamaktadır.



# PETROL ve BİZ

MART 2010

## İ Ç İ N D E K İ L E R

Atom Parçalanıyor mu? ..... 6-7

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız, TABGİS'in  
Düzenlediği Toplantıya Katıldı ..... 8-10

CHP Adana Milletvekili Hulusi Güvel Mesafe Tahdidi Hakkında  
Kanun Değişikliği Teklifi Verdi ..... 11

Akaryakıtta Dünya Rekoru  
Prof. Dr. Şükrü Kızılot ..... 12-13

GSM Ruhsatı İstasyon Alanına Verilemez ..... 14-16

HABERLER ..... 17-23

Ulaştırma Sektöründe Taban Fiyat Uygulaması ve  
10 Numara Yağ Dosyası ..... 24-26

Kişilikli Ofis Binaları ve Kurumsal Mimari  
Yüksek Mimar Metin Alkan ..... 27-28

TARİHİN NOT DEFTERİ ..... 29

HUKUK KÖŞESİ  
Sorun Söyleyelim ..... 30-33

İÇİMİZDEN BİRİ  
M.Remzi Kaymak / Diyarbakır ..... 34-35

İÇİMİZDEN BİRİ  
Tevfik Kemer / Kocaeli ..... 36-37

İÇİMİZDEN BİRİ  
Mehmet Fikret Namlı / İzmir ..... 38-39

İÇİMİZDEN BİRİ  
Caner Mansuroğlu / Antakya ..... 40-41

TABGİS LIFE  
Mısrıda Başlayan İstanbul'da Noktalan Bir Aşkın Öyküsü  
"ZEYNEP ile KAMİL" ..... 42-44

8

Enerji Bakanı  
Taner Yıldız  
Güven Telkin  
Etti



TABGİS'in Düzenlediği Toplantıya Katılan  
Bakan Yıldız Sektörel Sorunları Dinledi...

12

Akaryakıtta  
Dünya Rekoru

Akaryakıt Fiyatı ve  
Akaryakıttan Alınan  
Vergüler  
Bakımından,  
Dünya Rekorunun  
Türkiye'ye Ait Olduğunu Bilmeyen Kalmadı...



14

GSM  
Ruhsatının  
İşletmeciye mi  
Yoksa

İstasyonun Bulunduğu Alana mı  
Verilmesi Yönündeki Tartışmaya  
Son Nokta

"GSM Ruhsatı İstasyon Alanına Verilemez"



24

Ulaştırma  
Sektöründe  
Taban Fiyat  
Uygulaması  
ve 10 Numara Yağ Dosyası

"10 Numara Yağ Sorunu ile Nasıl Mücadele  
Edilmeli"





## VİZYONUMUZ

*Akaryakıt Sektörünün ekonomik ve sosyal hak ve menfaatlerini korumak, geliştirmek, üyelerini temsil etmek, karşılıklı yardımlaşmalarını sağlamak, çalışma barışını korumak ve devam ettirmektir. TABGİS kuruluş gayesine sadık kalarak amblemi ve markası ne olursa olsun Türkiye'deki tüm akaryakıt bayilerine hizmet vermeyi tek amaç bilen sendikadır.*

## MİSYONUMUZ

*Objektif ve çağdaş sendikacılık anlayışıyla hem Akaryakıt Sektörünün hem de Türk Ekonomisinin güçlenmesini sağlamak ve bu amaçla Türkiye çapında faaliyette bulunmaktır.*

## DEĞERLERİMİZ

- Güvenilirlik,
- Sorumluluk,
- Deneyim,
- Birlik ve Beraberlik,
- İlkeli ve Tutarlı olmak,
- Makul ve Gerçekçi Çözüm Üretmek,

## SEKTÖREL ÇÖZÜM YAKLAŞIMIMIZ

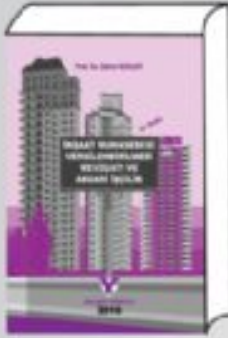
Sendikamız Petrol Piyasası'nın geçmiş ve güncel sorunlarına tüm değerlerine sadık kalarak ve çözüm odaklı yaklaşımla katkı sağlamaktadır. Akaryakıt bayilerinin sorunları ve beklentileri doğrultusunda ama sektörel ve ülke menfaatine en uygun koşulları sağlayarak hedefe ulaşmak TABGİS'in en önemli çözüm odağıdır.

Eski Yıldız Cad. Deniz İş Merkezi No: 20 Kat 4 34353  
Beşiktaş - İstanbul / Türkiye

Tel: 0212. 227 06 00 Faks : 0212. 258 80 03-04

[www.tabgis.org](http://www.tabgis.org)

# PROF. DR. ŞÜKRÜ KIZILOĞ'UN 2010'DA ÇIKAN KİTAPLARI



## İNŞAAT MUHASEBESİ VERGİLENDİRİLMESİ VE ASGARI İŞÇİLİK

Prof. Dr. Şükrü KIZILOĞ

1238 Sayfa, 1. Hamur Kağıt,  
Lüks Cilt Kapak, 2010 Baskı

- YAPSATÇILIK ŞEKLİNDEKİ İNŞAATLAR
- ARSA KARŞILIGI DAİRE VERİLMESİ
- YILLARA YAYGIN İNŞAATLAR
- KDV UYGULAMALARI
- MUHASEBE SİSTEMİ VE HESAPLARIN İŞLEYİŞİ
- ASGARI İŞÇİLİK



## GAYRİMENKUL REHBERİ

Prof. Dr. Şükrü KIZILOĞ  
Ekrem SARISU  
Sezgin ÖZCAN  
Av. Zuhal KIZILOĞ

- ▷ GAYRİMENKULÜN ALIM - SATIMI
- ▷ ÖLÜM VE BAĞIŞ HALİNDEKİ VERGİSİ
- ▷ GAYRİMENKULÜN SATIŞ VE KIRALANMASINDA KDV UYGULAMASI VE ÖZELLİKLERİ DURUMLAR
- ▷ GAYRİMENKULLERİN KIRALANMASI VE BEYANNAME VERİLMESİ
- ▷ ENLAK VERGİSİ, TAPU HARÇLARI
- ▷ KOOPERATİFLER YOLUYLA EDİNİLEN KONUTLAR
- ▷ KAT İRTİFAKI - KAT MÜLKİYETİ
- ▷ GAYRİMENKUL BAĞIŞI TRAMPA, İNTİFA HAKKI VERİLMESİ
- ▷ GAYRİMENKULLERLE İLGİLİ ARADIĞINIZ HER ŞEY BU KİTAPTA...



640 Sayfa,  
1. Hamur Kağıt,  
Lüks Cilt Kapak,  
2010 Baskı



## VERGİ İHTİLAFLARI VE ÇÖZÜM YOLLARI

Prof. Dr. Şükrü KIZILOĞ  
Av. Zuhal KIZILOĞ

824 Sayfa, 1. Hamur Kağıt,  
Lüks Cilt Kapak, 2010 Baskı

- ▷ Vergi ve cezalardan kurtulma yolları, Uzlaşma
- ▷ Vergi mahkemelerinde nasıl dava açılır?
- ▷ Danıştay'a temyiz başvurusu nasıl yapılır?
- ▷ Vergilere, cezalara, ödeme emrine dava açma, yürütmeyi durdurma
- ▷ Vergi mahkemesi ve Danıştay'a başvuru dilekçesi örnekleri
- ▷ Vergi ihtilaflarının çözümünde 100 prensip, 100 yol, emsal olaylar



## Vergi, Ticaret ve Ceza Hukuku Yönünden KAÇAKÇILIK SUÇLARI VE NAYLON FATURA İHTİLAFLARI

Prof. Dr. Şükrü KIZILOĞ  
Av. Zuhal KIZILOĞ

- ▷ Naylon fatura nedir?
- ▷ Naylon faturada para cezası
- ▷ Naylon fatura nedeniyle hapse girme
- ▷ Naylon faturacıların koda alınması
- ▷ Para cezalarına karşı dava açılması
- ▷ Hapis cezalarında ince nokta
- ▷ Uyumsuzluklarla ilgili emsal kararlar



792 Sayfa,  
1. Hamur Kağıt,  
Lüks Cilt, 2010 Baskı



## Prof. Dr. Şükrü KIZILOĞ Açıklamalı ve İÇtihatlı KATMA DEĞER VERGİSİ KANUNU VE UYGULAMASI

1704 Sayfa, 1. Hamur Kağıt,  
Lüks Cilt, 2010 Baskı

KDV konusunda; gerekçesi ve ilgili tebliğleri de belirtilmek suretiyle, madde sıralamasına göre bel örnekli ve yorumlu olarak ilgili danıştay kararları ve özetleri de kaynak gösterilerek açıklanmıştır.



## KAYNANA VERGİSİ

328 Sayfa, 1. Hamur Kağıt,  
Lüks Karton Kapak, 2010 Baskı

Prof. Dr. Şükrü KIZILOĞ'un  
Diğer Mizah Kitapları



## Genel Dağıtım ve İsteme Adresleri

**Merkez** YAKLAŞIM YAYINCILIK A.Ş.  
Yıldıztepe Mah. 736. Sok. No: 7 Çankaya Konakları  
A Blok 06680 Çankaya - ANKARA  
Tel: (0312) 439 43 43 pbx Faks: (0312) 439 43 40 pbx

**İstanbul** YAKLAŞIM YAYINCILIK İSTANBUL TEMSİLCİLİĞİ  
Kısıklı Mah. Nadide Sok. No: 29/2  
Çamlıca - İSTANBUL  
Tel: (0216) 344 17 90-92 Faks: (0216) 344 15 65

**İzmir** YAKLAŞIM YAYINCILIK EGE BÖLGE TEMSİLCİLİĞİ  
Gazi Bulvarı Şişli İşhanı No:112, D: 503  
Çankaya - İZMİR  
Tel - Faks : (0232) 425 90 40 - 425 01 80

**Bursa** YAKLAŞIM YAYINCILIK BURSA TEMSİLCİLİĞİ  
F. Çakmak Cad. Koruyucu İşhanı No: 67/178  
Osmangazi - BURSA  
Tel: (0224) 271 57 17 Faks: (0224) 252 47 56

www.yaklasim.com & yaklasim@yaklasim.com



Atif KETENCİ / TABGIS Genel Başkanı

## ATOM PARÇALANIYOR MU?...

Akaryakıt sektörünün son 15 yıldır genel uygulamaları ana dağıtım şirketlerinin istasyon yatırımları için 10-40 yıl arası intifalarla dikey anlaşmalar yaparak bayi ağlarını kurdukları şekliyle gelişti. Kuşkusuz ve tartışmasız ülkemizde AB ülkelerinin bile üzerinde güzellikte istasyonlar kuruldu. Peki, bu intifalar 5-10 yıl arası olmuş olsaydı bu istasyonlar kurulamaz mıydı? Bal gibi kurulurdu şimdi de böyle bir kızılca kıyamet kopmazdı. Zira yapılan yatırımların pek çok bölümü istasyon dışı ihtiyaçlarda kullanıldı.

En donanımlı istasyonun kurulum maliyeti 700-800 bin USD.... Peki ne oldu milyon dolarlar? Dedikodusu bile sektörümüzü "Tu kaka!" yaptı, dillere düşürdü.

Kamuoyunda imajımız sıfırlandı, lakin sektör rantiyecilerinin imajla işi yok, varsa yoksa para, para. Oysa çoluk çocuğuna, aş ekmek için mesleğini babadan

oğula onuruyla sürdüren pek çok meslektaşımız bu işin mağduru oldu.

12 Mart 2009'da Rekabet Kurumunun 5 yıllık uygulama kararı da sektörde çok yaratınca kızılca kıyamet koptu. "Sektöre daha yatırım yapılmaz" söylemleri başladı. Niye yapılmazmış? Yaparsınız, yaparsınız da kaydı hayat şartıyla değil tabi...

Sorumlu bir sivil toplum örgütünün başkanı olarak sektörümüze iyiyi güzeli getirenin hep yanında olduk. Doğru ve dürüst olana hep saygı duyduk ve destek olduk. Kimle kimseyle kavgamız da nizamımız da olmadı. Ancak bu intifalar meselesinde ne olduğunu hala anlayamadığım pek çok dostumla biraz uzak oldum.

Tek sebebi, doğruları söylememdir. Hakkın ve adaletin yanında olmamdır. Ben "Adam aldırma geç"





demeyip, aldırمام ve hakkı tutup kaldırmaya çalışmam. Hak ve adalet kimden yanaysa ben orada olacağım, asla ve asla temsil ettiğim kitlenin içinde adaletsiz olanlar olsa bile onlardan yana olmamı kimse benden isteyemez. Ana dağıtıcı ise ana dağıtıcı, bayi ise bayi, kim haksızlığa uğruyorsa parmağımız ondan yana kalkacak.

Bu nedenle zaman da yaklaştığından ve de çok güncel olduğundan bildiğimiz doğruları ve düşündüklerimizi tüm sektörle paylaşmak istiyorum.

**1-** İntifa Kararı'nın 5 yıllı sınırlanması kurum ve kişilerin ayrı ayrı hayrına ve zararına olabilir ona sözüm yok. Ancak sektörümüzün ve ülkemizin tartışmasız hayrına olmuştur.

**2-** Bayisine yatırım yapan ana dağıtıcı henüz süresini doldurmadığı için intifa süresin sonun alacağı için sonuna kadar haklıdır. İmzayı atan, intifayı veren bayi kardeşlerimiz sonuna kadar kahır da olsa katlanıp sürelerini yenilemelidirler.

**3-** Yeni dikey anlaşmalar yapılırken herkes hukukun üstünlüğüne, hakkın ve adaletin inceliğine saygılı ve dikkatli olmalıdır. Olası bütün hesapları yapıp neye imza attığını iyi bilmelidir.

**4-** Marka ve kurumsal kimliklere dikkat edilmelidir. Önümüzdeki dönemde marka ve kurumsal kimliğin önem kazanacağı unutulmamalıdır.

**5-** Bir ana dağıtım şirketimizin binlerle ifade edilen bayisini toplayarak "Benim hâkimle, mahkemeye işim yok, bu konuyu aile içinde kendim çözeceğim" tavrı örnek bir tavidir. Bu yönde kendilerine başarılar diliyoruz.

**6-** Binlerce akitin ve pazarlığın yapılacağı bir piyasada herkesin iyi niyetli ve art hesaplara tevessül etmeden, elini çabuk tutup şeffaf olmasının kendi yararına olacağını düşünüyoruz.

**7-** Rekabet Kurumu'nun yeni arsalar üzerine ana dağıtım şirketlerinin kendi sermayeleri ile kurup, işletirecekleri istasyonlara 10 yıl muafiyet tanınması Dikey Anlaşmalar Tebliği'nin düzenlemelerine zaten tabi olan bir durumdur. Rekabet Kurumu'nun şimdiye kadar olduğu gibi bundan sonra da muafiyet kararlarının değerlendirilmesinde adilane ve mevzuat çerçevesinde tam isabetli kararlar alacağına tüm samimiyetimizle inanıyoruz.

Ve son olarak; ünlü fizikçi Albert Einstein "Bir ön yargıyı yıkmak atomu parçalamaktan zordur" diyor. Artık eski bildiklerimiz geride kalmış, atom parçalanmıştır. Sektörümüze ve milletimize hayırlı ve uğurlu olmasını diliyoruz.

Bu süreçte sektörümüz için sağlayacağımız olumlu bir katkı olursa çocuklarımıza bırakacağımız en büyük manevi miras olacaktır.

### Olabiliyormuş...



Geçtiğimiz günlerde Manisa Saruhanlı'da sektörümüzün kanayan yarası 10 Numara Yağ sorunuyla ilgili herkese örnek olacak bir operasyon gerçekleştirildi. Saruhanlı İlçe Emniyet Müdürlüğü ekipleri tarafından yapılan bu operasyonda, 10 numara yağ satarken suçüstü yakalanan birine "5015 Sayılı Petrol Piyasası Kanunu'na muhalefet ve Devleti Özel Tüketim Vergisi (ÖTV) kaybına uğratmak" suçundan 39.000 TL para cezası verilirken işyeri de mühürlendi. Diğer yandan 10 numara yağı yakıt olarak kullanan kamyon şoförünün aracına da el konuldu.

Bu operasyonda belki de sektörümüz ve 5015 sayılı yasa hakkında detaylı bilgiye sahip olmadığı halde, bunu derhal araştırıp üzerine giden Saruhanlı İlçe Emniyet Müdürlüğü'nü, hem böyle takdire şayan bir cezai yaptırım uyguladıkları için hem de bu işi denetleme yetkisine sahip ilgili kurumlara örnek teşkil etmesi açısından çok anlamlı bulduğumuz için kutluyor, başarılarının devamını diliyoruz.



8

## *Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız, TABGİS'in Düzenlediği Toplantıya Katılarak Sektörel Sorunları Dinledi*

Ankara'da Göksu Lokantası'nda gerçekleştirilen toplantıya katılan ve TABGİS Yönetim Kurulu ve İl



Temsilcileri tarafından hazırlanan raporun ayrıntıları üzerine açıklamaları büyük bir dikkatle dinleyen Taner Yıldız konuları çözüm odağından değerlendireceklerini ve çözümlenmesi aşamasında yeniden bir araya gelinebileceğini söyledi.

TABGİS Heyetine son derece samimi ve objektif bir bakış açısıyla yaklaşan Yıldız, sorunların çözümlenmesi için çalışmaların başlatılacağını belirtti. Yıldız'a ayrıca TABGİS camiası adına bir de plaket sunuldu.

Taner Yıldız'a verilen rapordaki konu başlıkları sektörün acil çözüm bekleyen sorunlarından



oluşturulurken, hem bu raporun hem de EPDK Kurul Üyeleri için hazırlanan raporun tamamını bu sayımızın ek'inde bulabilirsiniz.

### ***“Girişimci Olarak Akaryakıt Bayilerinin Sorunları ve Çözüm Önerileri”***

Türkiye Akaryakıt Sektöründe perakende piyasaların son durumu hakkında bilgi verilen bu başlık altında, geçtiğimiz yıl ortalamasına göre daha da düşen ve bu yıl için günlük istasyon başına ortalama 3200 litre olarak tespit edilen satış ortalamasının bir istasyonun faaliyetine yetecek miktarda olmadığı anlatıldı.

### ***“Fizibilite Raporu İstasyon Yatırımlarının Yaşamsal Temeli Olmalıdır”***

Bayilik lisansı başvurularında diğer lisanslarda olduğu gibi öncelikle faaliyette bulunulacak bölgede ihtiyacı, söz konusu yatırımın ekonomiye katkısı, en fazla istihdamın oluşturulması, yatırım tutarının büyüklüğü, tesisin çevreyle uyumu gibi kriterler esas alınmak

suretiyle hazırlanacak olan fizibilite raporu esasına göre değerlendirilmesi gerektiği, aksi halde sonuçları iyi değerlendirilmeden yapılan yatırımların hem sektöre hem de milli ekonomi adına zarar kaydettiği belirtildi.

### ***“Kilometre Tahdidi'nin Düzenlenmesi Gerekli”***

Mesafe tahdidinin çok defa delinerek yan yana birçok istasyonun açıldığı ve bu sebeple mevzuatta gerekli düzenlemelerin yapılması gerektiği anlatıldı. 1/1/2005 Tarihinden önce kurulmuş olan akaryakıt istasyonlarının faaliyetlerine LPG ilave etmek istemeleri halinde imar planı değişikliği istenmemesi gereği bu yönde alınan yargı kararlarıyla birlikte sunuldu.

Ayrıca yine 1.1.2005 tarihinden önce imar planına akaryakıt istasyon alanı olarak işlenmiş veya geçerli inşaat ruhsatı veya yapı kullanım ruhsatı olan yerler için EPDK'nın aldığı kararlarla düzenlemeye tabi olan ve lisansını almış bayilerin bundan sonraki düzenlemelerden muaf tutularak kazanılmış hakların korunması istenmiştir.

### ***“Akaryakıt Bayilerinin Karanlık Rakipleri İlegal Piyasa”***

Kaçak akaryakıtla mücadele kapsamında ele alınan en önemli konulardan bir tanesinin de madeni yağ sektöründeki olumsuz piyasa faaliyetleri olduğu, çeşitli yağların karışımından elde edilen hileli akaryakıtın





istasyonlarının emniyet mesafeleri açısından farklı olmasının yarattığı sıkıntılar anlatılarak sorunun çözümü için EPDK'nın; Çevre Bakanlığı, Maliye Bakanlığı, Ulaştırma Bakanlığı, Sanayi ve Ticaret Bakanlığı ile Bayındırlık ve İskan Bakanlıkları ile diyaloga girmesinin eşgüdüm çerçevesinde önemli olduğu vurgulandı.

### ***"5015 Sayılı Kanun'da Kaçak Akaryakıt Tanımının Değiştirilmesi"***

son zamanlarda oldukça arttığı ve alenen her yerde satılmaya başladığı belirtildi. Bir akaryakıt istasyonunun günlük satışının beş katı fazlası satış hacimleri olan bu illegal noktaların denetlenmemesi ve karanlık faaliyetlerine devam etmesinin sektörümüzü rahatsız ettiği ifade edilerek, durumun hem çevre ve insan sağlığı açısından sakıncalı olduğu hem de devletin bundan dolayı uğradığı ekonomik kaybın boyutları anlatıldı.

### ***"LPG Piyasası ve Vergilendirme Politikaları"***

Oto gaz/dökme gaz ile tüplü LPG'deki ÖTV farkının kaçakçılığa zemin hazırladığı ve bazı firmaların tüpgaz dolumu için aldıkları LPG'yi otogaz istasyonlarına kaydırarak bu yolla haksız kazanç elde ettikleri belirtildi. Sorunun çözümü için vergi eşitlenmesi ve denetlemelerin artırılması istendi.

### ***"Kurumlar arası Eşgüdüm ve Saha Yansımaları"***

TS 12820 Akaryakıt İstasyonları Emniyet Gereklere Standardı ile Sanayi Bakanlığınca yürütülen Yangın Yönetmeliği'nin akaryakıt

Ulusal Marker'in kimyasal süreçleri konusunda yaşanan sıkıntılar azaltılmaya çalışılsa da sahada denetim süreçlerinde yaşanan sorunların devam ettiği ve bu durumun bayiler açısından telafisi mümkün olmayan büyük bir itibar kaybına sebebiyet verdiği anlatıldı.

Sorunun çözümü için kanun değişikliği yapılması gerektiği ve cezai işlemlerin uygulanması (istasyonların mühürlenmesi) için TÜBİTAK'tan gelecek raporların sonucuna göre bir yargıya varılmasının sağlanması istendi.





## 1/1/2005'den önce İnşaat Ruhsatı veya Yapı Kullanım İzni Alan İstasyonların Mesafe Tahdidi'nden Muaf Tutulması İçin Kanun Değişikliği Teklifi Verildi

Petrol Piyasası Kanunu'nda "İki akaryakıt ve/veya LPG istasyonu arasındaki mesafe, aynı yönde olmak üzere; şehirlerarası yollarda on, şehir içi yollarda bir kilometreden az olamaz" şeklinde yapılan mesafe tahdidinin İmar Kanunu hükümlerine göre imar planına



Hulusi GÜVEL / CHP Adana Milletvekili

hazırlanan kanun değişikliği teklifinde; İmar planlarına 1/1/2005 tarihinden önce akaryakıt istasyonu alanı olarak işlenmiş bulunan yerleri satın alan kişilerin bu gayri menkulleri yan parselde bulunan yerlere oranla birkaç misli fiyatla satın aldıkları ve Danıştay'ın iptal kararının verilene kadar bir çok yatırım yapmış bayinin ekonomik varlığının sona ereceği belirtildi.

Ayrıca bu kararın şehir planları bakımından da sakıncalı olduğu ifade edilerek imar planında akaryakıt istasyon alanı olarak işlenmiş bulunan yerlerin başka amaçlarla kullanılması için yeniden imar planlarında değişiklik yapma zorunluluğunun da

doğabileceği açıklanmıştır.



"Akaryakıt İstasyonu " alanı olarak işlenmiş veya geçerli inşaat ruhsatı veya yapı kullanım izni olan yerler için bir düzenleme yapılmamış ve bu durumun düzenlenmesi EPDK'ya bırakılmıştı.

EPDK ise bu konuyla ilgili olarak 2008 yılı içinde aldığı bir kararla gerekli düzenlemeyi yapmıştı. Karara göre; 01/01/2005 tarihinden önce; İmar Kanunu hükümlerine göre imar planına "Akaryakıt İstasyonu" alanı olarak işlenmiş veya geçerli inşaat ruhsatı veya yapı kullanım ruhsatı olan yerler için, kişilerin yapacakları başvurularda mesafe tahdidinin aranmayacağı belirtilmişti. Ancak geçtiğimiz yıl içinde bu düzenlemeye ilişkin alınan karar Danışta tarafından iptal edildi.

CHP Adana Milletvekili Hulusi Güvel tarafından

Kazanılmış hakların korunması ve hakkaniyete uygun bir çözüm bulunması amacıyla, kanuna bir geçici madde eklenmesi suretiyle bir düzenleme yapma ihtiyacının hasıl olduğu belirtilerek "5015 sayılı Kanuna bir geçici madde eklenerek 1/1/2005 tarihinden önce İmar Kanunu hükümlerine göre imar planına, "Akaryakıt İstasyonu" alanı olarak işlenmiş veya geçerli inşaat ruhsatı veya yapı kullanım ruhsatı olan yerler için 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu'nun 8. Maddesi 4. Fıkrasında yer alan mesafe tahdidi şartının aranmayacağı düzenlenmektedir."

Şeklinde hazırlanan kanun değişikliği teklifi TBMM Başkanlığı'na sunuldu.



Prof. Dr. Şükrü KIZILOĞLU  
Gazi Üniversitesi  
İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi  
Maliye Bölümü Başkanı

## Akaryakıttaki

## Dünya

## Rekoru

*“Akaryakıt fiyatı ve akaryakıttan alınan vergiler bakımından, dünya rekorunun Türkiye’ye ait olduğunu, bilmeyen kalmadı.”*

Yapılan vergi artışları ve zamlarla, kendi rekorumuzu yine kendimiz kırıyor, diğer ülkelerle farkı daha da açıyoruz.

Bizim gibi petrol ithal eden komşumuz Yunanistan’da bile, akaryakıt Türkiye’dekinin yarı fiyatına satılıyor!

### NEDEN YÜKSEKMİŞ?

Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, TRT-2’de katıldığı programda, bazı ürünlere yapılan son zamları değerlendirirken, akaryakıttan alınan verginin yüksek olduğunu kabul etti. Ancak bunun nedenini şöyle açıkladı;

“Türkiye’de gelir ve kurumlar vergisinin milli gelire oranı düşük. Sözelimi Danimarka gibi ülkelerde, milli gelir 100 lira kabul edildiğinde, insanlardan 29 lira gelir ve kurumlar vergisi alınıyor. Türkiye’de ise

5,6 lira alınıyor. Yani Türkiye, doğrudan çok az vergi toplayabiliyor. Bunun da temelinde kayıtdışılık ve yapısal sorunlar yatıyor.

Bu sorunun da hemen çözülmesi mümkün değil. Bu nedenle dolaylı vergilere yükleniyoruz. Geçmişte de böyleydi şimdi de...”

Maliye Bakanı’nın açıklaması çok açık ve net;

- Kayıtdışılığı önleyemiyoruz,
- Dolaysız vergi denilen gelir ve kurumlar vergisini toplayamıyoruz diyor ve bu sorunları çözemedikleri için dolaylı vergilere yüklediklerini belirtiyor.

Kuşkusuz bu durum, yeni değil. Dün de yani yıllar önce de böyleydi şimdi de böyle...



## TABLO NE GÖSTERİYOR?

Son üç yılda, akaryakıttan alınan vergiler, gelir ve kurumlar vergileri ile kıyaslamalı olarak tabloda gösterilmiştir.

GELİR VE KURUMLAR VERGİLERİ İLE AKARYAKIT VERGİLERİ			
Vergi Türü	2007	2008	2009 (12 Aylık)
<b>GELİR VERGİSİ (STOPAJ HARIÇ)</b>	<b>2.768</b>	<b>3.194</b>	<b>3.375</b>
■ Beyanname verenler	1.506	1.808	1.987
■ Basit Usul	197	209	265
■ Geçici Vergi	1.065	1.177	1.123
<b>KURUMLAR VERGİSİ</b>	<b>13.750</b>	<b>16.905</b>	<b>18.022</b>
■ Kurumlar Vergisi	194	700	707
■ Geçici Vergi	13.556	16.205	17.315
<b>AKARYAKIT VERGİSİ</b>	<b>28.667</b>	<b>31.123</b>	<b>33.035</b>
■ ÖTV	22.052	23.941	25.525
■ KDV (ÖTV'nin KDV'si dahil)	6.615	7.182	7.510
<b>TOPLAM VERGİ GELİRLERİ</b>	<b>152.835</b>	<b>168.109</b>	<b>172.417</b>
Akaryakıt Vergisinin Toplam Vergi Gelirine Oranı (%)	18.7	18.5	19.1

KAYNAK : Maliye Bakanlığı Muhasebat Genel Müdürlüğü (www.muhasabat.gov.tr)

Tabloya bakar mısınız; beyanname veren 2,5 milyon gelir vergisi mükellefi (1 milyon 718 bini gerçek, 752 bini basit usule tabi) Türkiye'de toplanan vergilerin yüzde 2'sini ödemiş, 641 bin kurumlar vergisi mükellefi de 2009'da toplanan vergilerin, yüzde 10'unu ödemiş.

Akaryakıttan alınan vergiler ise 19.1 yani gelir ve kurumlar vergisinin çok çok üzerinde. Dünya'da bunun örneği yok.

## ÇÖZÜM NE?

Çözüm yolu belli...

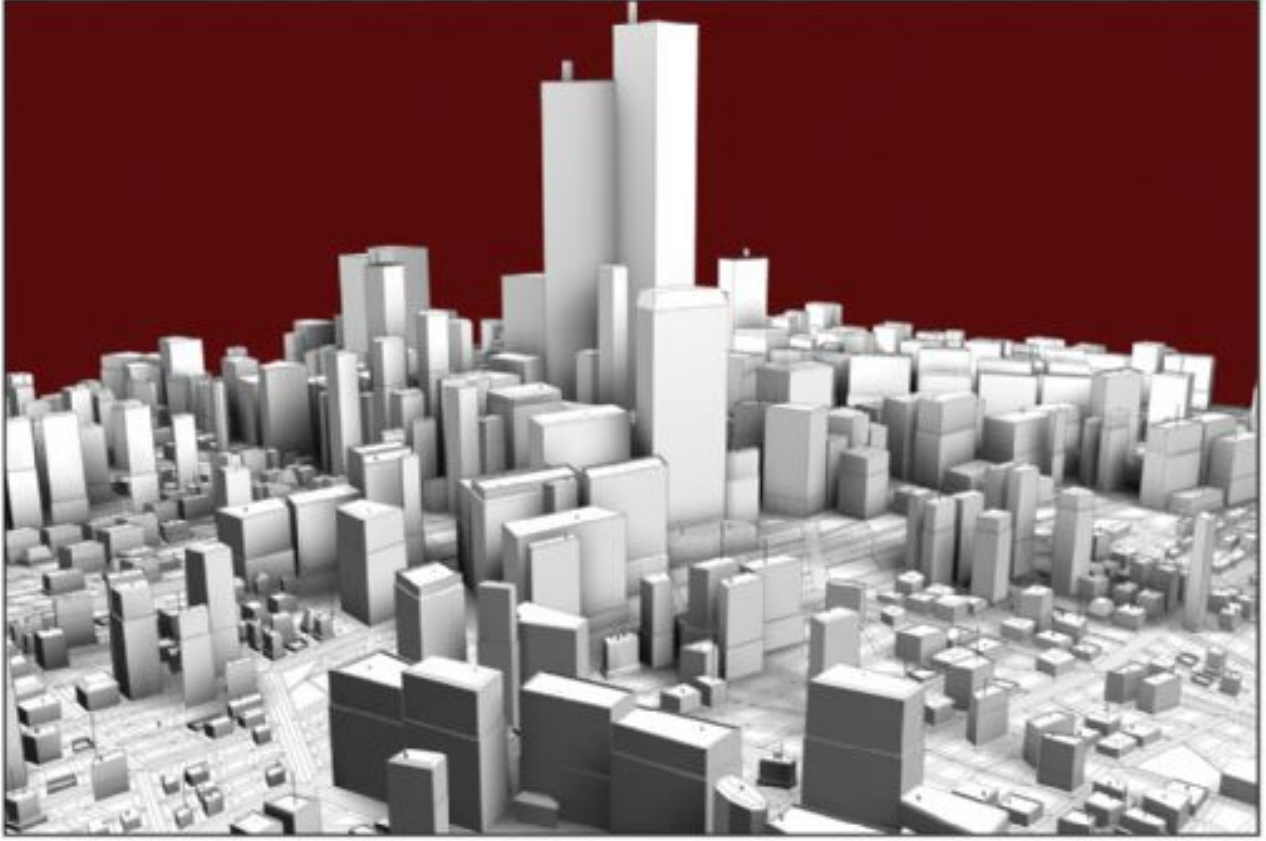
Akaryakıttan alınan vergiler aşağı çekilecek. Özellikle benzinden alınan ÖTV'nin indirilmesi ve orta vadede

benzine olan talebin artırılması, motorine olan talebin azaltılması gerekiyor.

Nedenine gelince, Türkiye'de üretilen benzinin yarısı tüketilemediği için 80-85 kuruşa yurt dışına ihraç ediliyor!

Çarpık vergilendirmeyi önlemek için bazı yapısal reformlar yapılacak ve kayıtdışılık önlenecek. Kuşkusuz bunlar, bir düğmeye basınca hemen olacak şeyler değil. Ancak, bir taraftan da başlamak lazım.

Örneğin; daha önce defalarca önerdiğimiz "kazi-kazan" benzeri fiş uygulaması ve "banka kartı" ile ödemelerin, puan vererek ya da 1 puan KDV indirimi sağlanarak teşvik edilmesi gibi...



## ***GSM Ruhsatının İşletmeciye mi Yoksa İstasyonun Bulunduğu Alana mı Verilmesi Yönündeki Tartışmaya Son Nokta...***

***“GSM Ruhsatı İstasyon Alanına Verilemez”***

*Son zamanlarda bazı sektörel çevrelerde GSM ruhsatının istasyonun bulunduğu arsa üzerine verilmesi konusunda taleplerin gelişmesi üzerine biz de konuyu sizler için araştırdık. Konu yasal boyutlarıyla irdelendiğinde ruhsatın mekana verilmesi halindeki mahzurlar dikkat çekici...*





### ***GSM Ruhsatı İstasyonun Bulunduğu Alana Verilebilir mi?***

İşyeri açma ve çalışma ruhsatları İçişleri Bakanlığı'na çıkarılan 2005/9207 sayılı yönetmeliğe göre düzenleniyor. Bu yönetmeliğe göre işyerleri; gayri sıhhi, sıhhi ve umuma açık istirahat ve eğlence yeri olarak tasnif edilmiş.

Aynı yönetmelikte, işyeri açma ve çalışma ruhsatı; yetkili idareler tarafından bu yönetmelik kapsamındaki işyerlerinin aktif faaliyet göstermesi için verilen izin olarak tanımlanmış. Tanımdan da anlaşılacağı üzere işyerlerinin aktif faaliyet göstermesi ancak gerçek ya da tüzel kişilerce mümkün olduğunu söyleyen yetkililer, dolayısıyla işletmecisinin olmadığı bir işyeri için ruhsat düzenlenmesinin söz konusu olmadığını belirtiyorlar. Kamu kurumlarının muhatabının işlem ehliyetine sahip bir gerçek ya da tüzel kişi olma mecburiyeti olduğundan yola çıkarak bu hususun ayrıca sorumluluk hukuku açısından da böyle olmak zorunda olduğu Büyükşehir Belediyesi yetkilileri tarafından ifade ediliyor.

Söz konusu yönetmeliğin "İşletmecisinin değişmesi ve işyerinin nakli" başlıklı 8. Maddesinde; "Ruhsatta belirtilen faaliyet konusu ve adresin değişmemesi kaydıyla işyerinin devredilmesi halinde devir alan kişinin başvurusu üzerine

dosyadaki bilgi ve belgeler esas alınmak suretiyle yeni işletmeci adına tekrar ruhsat düzenlenir." Hükmi bulunuyor. Buradan da anlaşılacağı üzere her işyerinin mutlaka bir işletmecisi olmak zorunda.

İşyerinin kişilik hakkının olması gibi bir durum mümkün olmadığı için, salt bina ve muhdesattan müteşekkil olan fiziki mekanı muhatap kabul ederek ruhsat düzenlenmesinin de hukuken mümkün olmadığı belirtilirken binanın hak ve borç mükellefi olmasının da mümkün olmadığı vurgulanıyor. İşyeri açma ve

çalışma ruhsatlarına ilişkin yönetmelik de hukukun bu yöndeki temel prensipleri doğrultusunda hazırlanmış olup, işletmeciyi doğrudan muhatap kabul etmiş.

### ***Yapı Kullanım İzni olmadan ruhsat alınabilir mi?***

İmar Kanunu'nun 30. Maddesi ile "Yapı tamamen bittiği takdirde tamamının, kısmen kullanılması mümkün kısımları tamamlandığı takdirde bu kısımlarının kullanılabilmesi için inşaat ruhsatını veren belediye, valilik (...) bürolarından; 27 nci maddeye göre ruhsata tabi olmayan yapıların tamamen veya kısmen kullanılabilmesi için ise ilgili belediye ve valilikten izin alınması mecburidir. Mal sahibinin müracaatı üzerine, yapının ruhsat ve eklerine uygun olduğu ve kullanılmasında fen bakımından mahzur görülmediğinin tespiti gerekir." denilerek Yapı Kullanma İzni bazı işyerleri için zorunlu hale getirilmiş.

Aynı şekilde "İşyeri Açma ve Çalışma Ruhsatlarına İlişkin Yönetmelik'in 5. Maddesinde işyerlerinde aranacak genel şartlar belirtilmiş, 5. Maddenin (c) bendinde "Özel yapı şeklini gerektiren sinema, tiyatro, düğün salonu, otel, hamam, sauna; ekmek fırını ile akaryakıt, sıvılaştırılmış petrol gazı, sıvılaştırılmış doğalgaz ve sıkıştırılmış doğalgaz istasyonu için yapı



kullanma izin belgesinin alınmış olması” şartı getirilmiş.

Yönetmeliğin 12. Maddesinde ise; sıhhi işyeri açmak isteyen gerçek ve tüzel kişilerin, işyerlerini bu yönetmeliğe uygun tanzim etmeleri halinde işyeri açma ve çalışma ruhsatı alabileceklerinden bahsedilerek yine muhatap olarak gerçek ve tüzel kişiler alınmış.

### ***Ruhsatın mekana verilmesi halinde doğabilecek sonuçlar***

Esasen gerçek veya tüzel kişilere verilen ruhsat o yerde işletmecilerine tesisin işletilmesi iznini veriyor ve ruhsat ortadan kalktığında bu hak da sona eriyor. Tesisin işletilmesi sırasında lehte veya aleyhte ortaya çıkan sonuçlardan bizzat işletmecisi sorumlu çünkü ruhsat onun üzerinde. Bu sonuçların bazı cezai yaptırımları

gerektirmesi veya denetlenmesi gibi durumlarda hukuki güvenlik açısından da muhatabın kişi veya işletmecinin olması zorunlu hale geliyor. Ayrıca tesisin bir kişiliği bulunmadığından ruhsatın mekana verilmesi, durumu suistimale açık hale getireceğinden sektörü de sakıncalı uygulamalardan koruyor.

Sonuç olarak, önceleri yaşanan bürokratik işlemlerin yarattığı güçlük nedeniyle GSM Ruhsatının mekana verilmesi talebi ortaya çıkmıştı. Ancak ruhsat işlemleri artık kısa sürede tamamlanabiliyor. İstanbul gibi bir metropolitan da bile önceden 45 günde tamamlanabilen işlemler artık haftalık olarak tamamlanabilir duruma getirilmiş. İBB Ruhsat İnceleme Kurulu her hafta toplanarak GSM Ruhsatlarının seri bir şekilde çıkarılmasını sağlıyor. Aynı şekilde GSM Ruhsatı devirlerinde, kazanılmış haklar bir sonraki işletmecisinin de hakları olarak devamlılığını sürdürüyor.

## ***İçişleri Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Güngör Azim Tuna Ziyaret Edildi***



Geçtiğimiz yıl sonlarına doğru İçişleri Bakanlığı Müsteşar Yardımcılığı'na atanan EPDK eski Petrol Dairesi Başkanı Güngör Azim Tuna makamında ziyaret edildi. Sektörün kaçak ve hileli akaryakıt satışıyla verdiği mücadelede en önemli kaynağın denetimden geçtiği anlatılarak

kendisine “Akaryakıt Sektöründe Tüm Yönleriyle 10 Numara Yağ Tehdidi” adıyla hazırladığımız raporumuz sunuldu.

Verdiğimiz bilgileri büyük bir dikkatle dinleyen ve daha önceki konumu nedeniyle sektörün bu tür sorunlarına vakıf olan Tuna, aktarılan konularla ilgileneceğini belirtti.



**HABERLER*****Prof. Dr. Nurettin Kaldırımıcı Yeniden Rekabet Kurumu Başkanlığı'na Atandı***

Rekabet Kurumu Başkanlığı'na yeniden atanan Prof. Dr. Nurettin Kaldırımıcı ziyaret edilerek ikinci kez Başkan olarak atanması dolayısıyla tebrik edildi.

Ayrıca Rekabet Kurumu'nun sektörümüzle ilgili aldığı kararların sektörün yararı ve menfaati doğrultusunda olmasından dolayı bayiler adına gelişmelerin memnuniyetle karşılandığı anlatıldı.

***TABGİS Heyeti EPDK Başkanı Hasan Köktaş'ı taştındıkları yeni binalarındaki makamında ziyaret etti***

Ziyaret sırasında, sektörü özellikle son zamanlarda çok rahatsız eden kaçak ve hileli akaryakıtı yönelik olarak denetimlerin artırılması istendi. Ancak Hasan Köktaş EPDK'nın araçlarına illegal ürün alanlara yönelik herhangi bir yaptırım uygulayamayacağını belirterek ayrıca bu tür ürünlerin satış noktalarının denetlenmesinin ise yine kendi denetim yetkisi alanında bulunmadığını ifade etti. Köktaş'a ayrıca yeni sene itibariyle ÖTV artışıyla birlikte kaçak akaryakıt sorununun artmasıyla bayi satışlarının çok etkilendiği anlatıldı. Sorunların çözümü için EPDK'nın ilgili kurumlarla koordinasyon sağlaması istendi.



**HABERLER****AKP Sakarya Milletvekili Hasan Ali Çelik Ziyaret Edildi.**

AKP Sakarya Milletvekili ve aynı zamanda TBMM Sanayi, Ticaret, Enerji, Tabii Kaynaklar, Bilgi ve Teknoloji Komisyonu Başkanı olan Hasan Ali Çelik makamında ziyaret edildi.

Akaryakıt sektöründe 2009 yılı içinde yaşanan tavan fiyat uygulaması, ÖTV artışları ve düşen kar oranlarının etkisiyle sektördeki yasa dışı faaliyetlerin arttığına dikkat çekilirken bu konularda EPDK'ya sunulan mevzuat değişiklikleri kapsamındaki önerilerimiz aktarıldı.

TABGIS Heyetini ilgiyle dinleyen Bakan Çelik aktardığımız konularla ilgileceğini ifade etti

**Petrol Piyasası Daire Başkanı****Cemalettin Tuney Ziyaret Edildi**

İçişleri Bakanlığı 1. Hukuk Müşavirliği'ne atanan Güngör Azim Tuna'nın yerine Petrol Piyasası Dairesi'ne vekaleten bakacak olan Cemalettin Tuney ziyaret edildi.

Petrol Piyasası'nda bayi kanadının yaşadığı sorunlar kendisine aktarılırken mevzuat değişiklikleri kapsamında yapılacak çalışmalarda acil olarak ele alınması gereken konulardan öncelikle kaçak akaryakıt tanımlamasının değiştirilmesi ve bu tanımdan dolayı marker denetlemelerinde bayilerin yaşadığı



mağduriyetin de ortadan kaldırılması istendi. Ayrıca müstakil akaryakıt istasyonlarının faaliyetlerine LPG ilave etmek istemeleri halinde mesafe tahdidi

aranmaması gerektiği de anlatılarak bu konuda da mevzuat düzenlemesi istenildiği belirtildi.

Yine 2009 yılı içinde uygulanan tavan fiyatın sektör adına çok haksız ve yanlış bir uygulama olduğu vurgulanırken bu uygulamanın özellikle bayileri kar oranlarının düşürülmesi nedeniyle sıkıntıyı soktuğu

söylendi.

**HABERLER**

## *EPDK Kurul Üyeleri makamlarında ziyaret edilerek TABGIS tarafından hazırlanan sektörel raporumuz sunuldu*

Daha önce Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız'a rapor edilen konular da dahil olmak üzere Kurul Üyelerine ayrıca akaryakıt sektöründe promosyon uygulamalarının ikincil mevzuat kapsamına alınmasına ilişkin bilgi de raporda sunuldu.

Geçtiğimiz yıllarda Basın sektöründe de promosyon uygulamalarının amacının dışına çıkarıldığı ve konunun TBMM gündemine taşınarak promosyon yasası olarak da adlandırılan 4822 Sayılı Kanunla Değişik 4077 Sayılı Tüketicinin Korunması Hakkında Kanununun II. maddesinde gerekli düzenleme yapıldığı hatırlatılarak benzer düzenlemelerin sektörümüzde de uygulanması yönündeki çalışmaların Kurul gündemi dahilinde bulunması gerektiği söylendi. EPDK Kurul Üyelerine sunulan rapor bu sayımızın ekinde verilmiştir.





## HABERLER

### ETO'da Akaryakıt İntifa Hakları Toplantısı Düzenlendi



Eskişehir Ticaret Odası'nda 3 Mart'ta gerçekleştirilen toplantıya; ETO Başkanı Harun Karacan, TABGİS Genel Sekreteri Tuluğ İlem Yeşilbağ, TABGİS Hukuk Danışmanı Avukat Aykut Aydoğan, Avukat İbrahim Gül ve ETO Hukuk Müşavirleri Halil Şahbaz, Cengiz Bülbül ve ETO 17. grup üyeleri katıldı.



ETO Başkanı Harun Karacan'ın açılış konuşmasıyla başlayan toplantıda; Rekabet Kurumu'nun 12/3/2009 tarihinde aldığı karara kadar giden süreç Avukat İbrahim Gül tarafından katılımcılara bir sunumla anlatıldı.

TABGİS Hukuk Danışmanı Av. Aykut Aydoğan ise, gelinen süreçte ana dağıtım şirketlerinin akaryakıt bayilerine ödedikleri intifa bedelleri vb. ödemelerin iadesi konularında bilgi verdi. Konunun önemi itibarıyla

bayilerin hiç ara verilmeden katılım gösterdikleri toplantı soru ve cevapların alınmasıyla son buldu.

### “Serbest Tüketici Belgesi” Alarak Elektrik Faturalarınızda Tasarruf Sağlayabilirsiniz.

EPDK geçtiğimiz ay içinde yıllık en az 100.000 kwh elektrik tüketimi olanların “Serbest Tüketici” kapsamına alınmasına karar verdi. Akaryakıt istasyonlarının çoğunlukla belirlenen limitin üzerinde elektrik tüketimleri bulunmaktadır. Kendi tüketim miktarınızı



faturalarınızdan kontrol ederek bağlı bulunduğunuz tedarikçi kuruluşa başvurup serbest tüketici belgesi alabilir, elektrik maliyetleriniz üzerinde tasarruf sağlayabilirsiniz.

Serbest Tüketici Belgesi başvurusu için Vergi Levhası, İmza Sirküsü veya vekaletname ile dilekçe gerekiyor.

**HABERLER**

## *BTSO'da Rekabet Kurumu'nun Aldığı Karar Çerçevesinde Akaryakıt Sektöründeki Gelişmeler Hakkında Bayi Bilgilendirme Toplantısı Düzenlendi*



Bursa Ticaret ve Sanayi Odası'nın 44. Meslek Komitesi tarafından düzenlenen toplantıya Rekabet Kurumu Uzmanları ve TABGİS Yönetim Kurulu heyeti katıldı. BTSO Meclis Başkanı İlhan Parseker'in Başkanlığı'nda yapılan toplantıda açılış konuşmalarını İlhan Parseker ve TABGİS

Genel Başkanı Atıf Ketenci yaptılar. TABGİS Genel Başkanı Atıf Ketenci bazı temel konulara değinerek bayilere sektörel sorunlarımız ve çalışmalarımız hakkında bilgi verdi. Ketenci, özellikle son aylarda vergiler nedeniyle yükselen akaryakıt fiyatlarının sektörü ve devlet ekonomisini olumsuz yönde etkilediğini belirtirken "İnsanlar bu yüksek fiyatlardan motorin alamayınca illegal piyasada satılan ürünlere yöneliyorlar.

Biz devletin vergisinden şikayet etmiyoruz, devletimiz bu vergiyi tüketiciden alıyor, biz sadece mesleğimizi icra ederken daha yüksek öz sermaye kullanmak mecburiyetinde kalıyoruz ama bu durum sistemi bozuyor, bunun yan etkilerini hesaplamadan vergilerin artması sadece bizim sektörümüzü değil, ilişkide olduğumuz tüm sektörleri etkiliyor" dedi. Atıf Ketenci ayrıca, yol kenarlarında araç depolarına girmek için



bekleyen daha yüzlerce teneke içinde yağ ve hileli yakıtın bulunduğu dikkat çekerek, Ocak ayında pazar payının motorinlerde % 20, benzinlerde % 15 oranında düşüşe geçtiğini ifade etti.

Açılış konuşmalarının ardından Rekabet Kurumu Uzmanı Şamil Pişmaf, Rekabet Kurumu'nun intifa vb. anlaşmalarla ilgili Kurumun aldığı karara giden



süreçte yaşananları bir sunumla katılan bayilere anlattı. Rekabet Kurumu Uzman Yardımcısı Tuğçe Koyuncu ise, karar kapsamında olan ve muaf tutulan durumları örneklerle bayilere açıkladı. TABGİS Hukuk Danışmanı Avukat Aykut Aydoğan'ın, bayilere intifa bedellerinin geri ödenmesiyle ilgili bilgi vermesinin ardından, soru ve cevap bölümünün tamamlanmasından sonra toplantı sona erdi.

**HABERLER****Rekabet Kurumu 13 Yaşında...**

22

Rekabet Kurumu 13. Yıldönümü nedeniyle Ankara Sheraton Otel’de bir toplantı düzenledi. Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün’ün de katılımıyla düzenlenen toplantıda bir konuşma yapan Rekabet Kurumu Başkanı Prof. Dr. Nurettin Kaldırım, Rekabetin, etkin biçimde tesis edilmesinde, kurumsallaşmanın önemli bir temel oluşturduğuna inandıkları için bu yıldönümünün ana temasını “Kurumsal Kültür, Kurumsal Kimlik” olarak belirlediklerini söyledi.

Çok sayıda davetlinin katıldığı toplantıda; Rekabet Kurumu’nun



mal ve hizmet

üyeleri olduğu uluslararası kuruluşlar bünyesinde

piyasalarında rekabetin etkin ve adil bir biçimde tesis edilmesi gibi önemli bir görevi üstlendiği ve bu misyonu gerçekleştirmek için insan kaynağının gerekliliği vurgulandı.

Başkan Kaldırım, Kurumda Türkiye’nin seçkin üniversitelerinden mezun olup, hayli zor sınavların ardından istihdam edilmiş ve çoğunluğu yurtdışında hukuk, iktisat, işletme, kamu politikaları gibi alanlarda yüksek lisans yapmış 120 personelinin bulunduğunu söyledi.

Rekabet Kurumu’nun, AB uygulamaları ve mevzuatı ile aktif





MART 2010

PETROL ve BİZ



## HABERLER



Rekabet Kurumu 13. Yıldönümü nedeniyle Ankara Sheraton Otel'de bir toplantı düzenledi. Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün'ün de katılımıyla düzenlenen toplantıda bir konuşma yapan Rekabet Kurumu Başkanı Prof. Dr. Nurettin Kaldırmacı; Rekabetin, etkin biçimde tesis edilmesinde, kurumsallaşmanın önemli bir temel oluşturduğuna inandıkları için bu yıldönümünün ana temasını "Kurumsal Kültür, Kurumsal Kimlik" olarak belirlediklerini söyledi.



Çok sayıda davetlinin katıldığı toplantıda; Rekabet Kurumu'nun mal ve hizmet piyasalarında rekabetin etkin ve adil bir biçimde tesis edilmesi gibi önemli bir görevi üstlendiği ve bu misyonu



Toplantıdan sonra katılımcılar için düzenlenen kokteylin ardından gece son buldu.

23





## *Ulaştırma Sektöründe “Taban Fiyat” Uygulaması ve “10 Numara Yağ” Dosyası*

Bazı otobüs firmalarının 700 km mesafeyi bir liraya taşıması Ulaştırma Bakanlığı'nı harekete geçirdi. Çığrından çıkan haksız rekabetin önüne geçmek için beş ay süreyle taban fiyat uygulamasına geçildi. Buna göre 101-115 km mesafesinde taban ücret 10 lira olarak belirlendi.

Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren 'Karayoluyla Şehirlerarası Yolcu Taşımacılığı Alanında Uygulanacak Taban Ücret Tarifesi Hakkında Tebliğ', B1 ve D1 yetki belgesi sahipleri tarafından karayoluyla yapılan tarifeli şehirlerarası yolcu

taşımalarında kilometre esasına göre uygulanacak. Tebliğle belirlenen taban ücret tarifesine KDV dahil

olacak ve uyguladıkları ücret tarifesi tebliğle uyumlayan yetki belgesi sahipleri, tebliğin yayımından itibaren bakanlığa başvurarak en geç 20 gün içerisinde her türlü iş ve işlemlerini tamamlayarak uygun ücret tarifelerini alıp uygulayacak. Yetki belgesi sahipleri,

Karayolu Taşıma Yönetmeliği çerçevesinde indirimli yolcu bileti kesme haklarını, tebliğle belirlenen taban ücret tarifesinden daha aşağı olmamak üzere kullanabilecek.





### ***Peki, Ulaştırma Sektöründe Neden Taban Fiyat Uygulanmasına Geçildi?***

Uzun zamandır devam eden bu haksız rekabet ortamında nasıl oluyor da bir bilet fiyatı 1 litre motorini dahi karşılayamayacak maliyetlere satılabiliyordu? Akaryakıt sektörünün etkilediği en önemli sektörlerin başında kuşkusuz ulaştırma sektörü bulunuyor. 2009 yılında akaryakıtta yapılan ÖTV zamlarıyla birlikte bir litre akaryakıt içindeki dolaylı vergilerin payı % 70 mertebelerine çıktı.

Maliyetlerini legal piyasadaki fiyatlarla karşılayamayan ulaştırma sektöründe hileli ve kaçak akaryakıtla yönelenler bu yolla maliyetlerini düşürüp rekabet etmeye başladılar. Ulaştırma sektöründe bu işi yıllarını adanmış ve kaliteli çalışmalarıyla önemli markalar halinde gelmiş firmaların da desteğiyle Ulaştırma Bakanlığı çareyi taban fiyat uygulamasında buldu.

Ulaştırma sektöründe yaşanan bu sıkıntılar elbette akaryakıt sektöründe de aynı şekilde görülmeye başlandı. Sektörün yıllardır mücadele etmeye çalıştığı ve piyasa adıyla "10 Numara Yağ" olarak nitelendirilen hileli ve kaçak akaryakıt satışları özellikle 2009 yılının son çeyreğinden başlayarak müthiş bir artışa geçti.

Yol kenarlarında, otogarlarda, sanayi sitelerinde, hatta meyva tezgahlarında yüz binlerce adet tenekenin içinde kaçak akaryakıt satışı gerçekleştiriyor. Özellikle şehirlerarası yollarda istasyonlarda rafineri çıkış

fiyatından da düşük fiyatlarla motorin satışlarının yapıldığına şahit oluyoruz.

Sektörde bunlar yaşanırken istasyonlardaki motorin satışları bir ayda ortalama % 20 oranında düşüşe geçti. Akaryakıt bayileri bir anda kendilerini illegal piyasa ile rekabet ederken buldular. O halde soruyoruz "Akaryakıt bayilerini bu haksız rekabetten kim koruyacak?"

Devletin bütçe gereksinimi doğrultusunda vergi artırımına gidilmesi bizim çözebileceğimiz bir mesele değildir. Ancak yüksek vergilerle kabarmış ve tavan fiyat uygulamasıyla araya sıkıştırılmış, dar alanda kısa paslaşmalarla sürdürülmeye çalışılan akaryakıt sektöründeki rekabetin rahatlatılması gerekmektedir.

Bunun için akaryakıt fiyatları üzerinde tavan fiyat uygulaması yerine, Ulaştırma Sektöründe alınan karar gibi "taban fiyat" uygulamasının başlatılmasının rafineri fiyatının altında satış yapılmasına, bir anlamda kaçak akaryakıtın istasyonlarda pazarlanmasına engel olacağı açıktır.

### ***Akaryakıt Sektöründe "Taban Fiyat" Uygulaması Kaçak Akaryakıtla Mücadelede Ne Sağlar?***

Bu durum somut olarak geçtiğimiz aylarda sınır kapılarımızda yaşanan gelişmelerle açıklanabilir. Suriye ile karşılıklı vizelerin kaldırılmasından sonra Hatay-Suriye sınırındaki Cilvegözü ve Yayladağı kapılarından her gün çok sayıda taksit ve özel aracın Suriye'ye ziyaret maksatlı çıkış yaptığı ancak bu çıkışların çoğunun kaçak akaryakıt getirmek için yapıldığı bölge bayilerince bildirilmiştir. Araçların depolarının büyütüldüğü ve her aracın bir seferde en az 100 lt akaryakıt getirerek bunları Antakya ve çevre ilçelerinde özellikle küçük sanayi bölgelerindeki tamirhanelerde ve yağ değişim noktalarında alenen satmaları yine bölge bayilerini rahatsız etmektedir. Gerek sınır kapılarından gerekse üç yanı denizlerle çevrili konumu itibarıyla yıllardır bilinen deniz yoluyla



yurda sokulan kaçak akaryakıt daha sonra tenekelerde ve/veya özellikle şehirlerarası yollarda istasyon alınlarına hiç çekinmeden konulan rafineri fiyatının altında satılan ucuz motorin afişleri olarak karşımıza çıkmaktadır.

Fiyatların piyasa normallerinin altında satışına izin vermeyen taban fiyat uygulaması ile çok ucuz satılan kaçak akaryakıt yurda sokulsa bile satışı ve kullanımı yönündeki cazibesini yitirecektir.

## 10 Numara Yağ Sorunu ile Nasıl Mücadele Edilmeli

10 Numara Yağ adı altındaki kaçak ve hileli akaryakıtla etkin mücadele edilebilmesinin yolu Çevre, Maliye, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'ndan geçiyor.

1) Maliye Bakanlığı nezdinde konunun ele alınıp, hileli yakıt için kullanılan mineral yağ grubunda ÖTV farkının diğer sektörlerin de maliyetleri gözetilecek şekilde dengelenmesi,

2) Çevre Bakanlığı nezdinde insan ve çevre sağlığına verilen zarar nedeniyle karayolunda anlık denetlemelerin yapılmasının sağlanması ve bu ürünleri kullananlar hakkında caydırıcı nitelikte cezaların oluşturulması ile ürünün temin edildiği yerlerin tespiti için emniyete sevk edilmesinin sağlanması,

3) EPDK nezdinde, 31/3/2009 tarihinde yürürlükten kaldırılan "Akaryakıt Haricinde Kalan Petrol Ürünlerinin İthalinde Uygulanacak Usul ve Esaslara İlişkin Tebliğ" in yeniden yürürlüğe girmesi ve EPDK'nın bu denetlemelere dahil olmasının sağlanması,

4) Akaryakıt sektörünün doğrudan etkilediği Ulaştırma



Sektöründe, yakın bir zamana kadar 10 numara yağ kullanmak suretiyle maliyetini düşüren ve ulaşım fiyatlarında kıyasıya indirimlerle neden olunan haksız rekabete son vermek için Ulaştırma Bakanlığı tarafından bu sektöre getirilen "taban fiyat" uygulamasının sektörümüz içinde sağlanması,



5) Balıkçılar, Gümrük Kapıları, Ticari Gemi ve Yatlar, Petrol Arama İstisnaları, Diplomatik İstisnalar, Elektrik Üretim İstisnaları, Büyük Altyapı İnşaatları ve AB Müteahhitleri gibi ÖTV'den muaf tutulan grupların aldıkları yakıtları yurt içinde amacına uygun kullanıp kullanmadıklarının tespit ve denetlenmesinin sağlanması,

6) Ülkemizde 10 Numara Yağ sadece araçların ve iş makinelerinin hidrolik

sistemlerinde kullanılan bir yağ türü olup, gerçek kullanım alanı yıllık 10.000 ton'dur. EPDK'nın yağ üreticilerinden ne kadar miktar 10 numara yağ üretildiğine ilişkin kapasite raporlarını alması ve bu raporlar nezdinde gerçekleştirme oranlarını denetlemesi gerekmektedir.

**TABGİS olarak; Konuyla ilgili alınacak tedbirlerin, yapılacak düzenlemelerin sonuna kadar destekçisi ve takipçisi olacağız. Bu konunun hem sektör oyuncularının el birliği ile hem de ilgili Bakanlıkların göstereceği yoğun ilgi sayesinde aşılabileceğine inanıyoruz.**



Yük. Mimar Metin ALKAN / TABGİS Yönetim Kurulu Üyesi

## ***Kişilikli Ofis Binaları ve Kurumsal Mimari***

Sevgili dostlarım, bayı arkadaşlarım, Sizlere içinizden biri olarak bu defa mimar kimliğim ile seslenmek istiyorum.

2010 yılında misyon ve vizyonunu yenileyen, değişim ve dönüşüme açık şirketler kurumsal anlamda başarıya daha yakın durmaktadır. Şüphesiz başarıyı elde eden kurumlar da her zaman için daha fazla



öne çıkarlar. Bizim işimiz süreçlerden ve insanlardan oluşuyor. Ancak burada farkı yaratan nokta insanlardır. İşte tam bu noktada insanların çalıştıkları mekânlar öne çıkmaktadır. Şirketler insanları etkileme adına öne çıkarmak istedikleri kurumsal özelliklerini binalarına yansıtarak imajlarını güçlendiriyorlar.

Her mekânın bir kimliği var. Mekândan içeri girdiğinizde



çıkarmak istiyorsa aynı şey mekânla da yapılabilir hale geldi.

Bu mekânsal iletişim dediğimiz yeni bir olgu... Mekânın büyüklüğü, ışık, kullanılan malzemeler, renkler gibi mimariyi oluşturan tüm unsurlar arasındaki ahenk ve denge mekânın kimliğini oluşturuyor. Bu kimlik kimi zaman müşteriye etkilemeye yönelik olabileceği gibi kimi zamanda şirketler yalnızca çalışanlarına kendilerini ifade edecekleri yapılar tasarlanmasını istiyorlar.

hislerinizi etkileyen ve kendini size istediği gibi tanıtan bir kimlik. Kurumsal imajlarını önemseyen şirketler arttıkça şirket binalarının kimliği de giderek önem kazanmaya başladı. Güçlü, hümanist, çevreci gibi öne çıkarmak istedikleri özelliklerini ofisleriyle ve özellikle de genel merkez binalarıyla anlatıyor şirketler. Son dönemde İstanbul'un önemli arterlerinde kendinden söz ettiren binaların mimarları yaptıkları projelerde kurumsal kimliğe sahip bir markanın ya da şirketin kendini görsel olarak en iyi şekilde ifade etmesine olanak sağlıyor.

Yapıların mimarisi şirketin kimliğine ilişkin çok önemli ipuçları vermektedir. Bu bir akaryakıt istasyonu ya da bir banka da olabilir. Biz mimarlar her kuruma özel proje geliştiriyoruz artık. Bu nedenle öncelikle şirketin hangi yönünü öne çıkarmak istediği önemli. Bazı şirketler güçlü yapılarını, bazıları ise çevreci yönlerini ön plana çıkarmak istiyor. Biz mimarlar tasarımı ona göre geliştiriyoruz. Nasıl bir reklâm kampanyasında bir firma binlerce yüzünden birini daha fazla öne

Üç oda bir salon evlerin ofis olarak kullanıldığı dönemler geride kaldı artık. Zengin ve güçlü olmanın önemli olduğu yıllarda yapılan gösterişli gökdelenler yerini farklı özelliklerini ön plana çıkarmak isteyen firmalar için yapılan adeta heykel bina diyebileceğimiz modern çağdaş binalara bırakmaya başladı. İyi tasarlanmış yapıların firmaların kendini anlatmasına büyük etkisi olduğu gibi çalışanların verimliliğini de arttırdığı bir gerçek.

Sevgili dostlarım; işte böyle bir ortamda rasyonel üretim ve verimlilik adına bizlerin yapacak daha çok işleri var gibi görünüyor.





TARİHİN NOT DEFTERİ

**Kaçak akaryakıt 4 yoldan giriyor**

**2 milyar dolarlık vergi kaçak akaryakıtla uçuyor**

**P**ETROL ve Enerji Bakanlığı'nın 2007 yılında kaçak akaryakıtla mücadele için başlattığı operasyonun 3. yılında kaçak akaryakıtın Türkiye'ye girişinin 2 milyar dolarlık vergi kaybına sebep olduğu bildirildi.

**P**ETROL ve Enerji Bakanlığı'nın 2007 yılında kaçak akaryakıtla mücadele için başlattığı operasyonun 3. yılında kaçak akaryakıtın Türkiye'ye girişinin 2 milyar dolarlık vergi kaybına sebep olduğu bildirildi.

**Türkiye'de akaryakıt tüketimi**

Yıl	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Tüketim (milyon ton)	10.5	11.5	12.5	13.5	14.5	15.5	16.5	17.5	18.5	19.5	20.5	21.5	22.5	23.5	24.5	25.5

**Yedi şüalesini alırım diyorkar**

**AÇIKLANAMAYAN PARK**

**Mart 2004:**  
Kaçak akaryakıt sorunuyla sektörün mücadelesi maalesef hiç bitmedi. Altı yıl önce devletin uğradığı vergi kaybı katlanarak günümüze kadar ulaştı.



**Dünyanın en büyük petrol kulesi Norvec'te yapılıyor**

**Elektronik son sistem bir pompa 30 milyon lira**

**Doğru yazan pompanın maliyeti 30 milyar lira**

**T**ürkiye'de 15 binden fazla akaryakıt pompasının bulunduğu ve bunların çoğunun eski olduğu bildirildi.

**İhan OGUZ**  
**ÜKETİCİNİN** hatalı akaryakıt pompalarından kurtulmasının maliyeti 30 milyar lira olduğu bildirildi. Türkiye'de 15 binden fazla akaryakıt pompasının bulunduğu ve bunların çoğunun 15 yaş civarında olduğunu belirttikçe, bu eski pompaların ilgili parkörlerdeki araçlardan dolayı eski veya fazla tüketim yaptıklarını ifade ediyorlar. İşçiler, ayrıca mevcut pompaların üç hanerlik rakam göstermesi sebebiyle, müşterinin akaryakıtta kaç para ödediğini göremediğini ve bu durumda benzininyle tüketimi yanında sürüşmelerin yavaşlığını da söylüyorlar.

**Türkiye'deki 3 bin 200 civarındaki akaryakıt istasyonunda bulunan eski pompaların yerine konabilecek elektronik pompaların tamamının 2 milyon lira olduğu bilinen Türkiye Akaryakıt**

**İhan OGUZ**  
**ÜKETİCİNİN** hatalı akaryakıt pompalarından kurtulmasının maliyeti 30 milyar lira olduğu bildirildi. Türkiye'de 15 binden fazla akaryakıt pompasının bulunduğu ve bunların çoğunun 15 yaş civarında olduğunu belirttikçe, bu eski pompaların ilgili parkörlerdeki araçlardan dolayı eski veya fazla tüketim yaptıklarını ifade ediyorlar. İşçiler, ayrıca mevcut pompaların üç hanerlik rakam göstermesi sebebiyle, müşterinin akaryakıtta kaç para ödediğini göremediğini ve bu durumda benzininyle tüketimi yanında sürüşmelerin yavaşlığını da söylüyorlar.

**Türkiye'deki 3 bin 200 civarındaki akaryakıt istasyonunda bulunan eski pompaların yerine konabilecek elektronik pompaların tamamının 2 milyon lira olduğu bilinen Türkiye Akaryakıt**

**Şubat 1985:**  
Türkiye pazarına elektronik pompaların ilk girdiği yıllar... Sektörümüz mekanik kolları pompalardan bugün üzerindeki LCD televizyonlardan yayın yapabilen üstün teknolojiye pompalara kadar uzanan çok önemli bir yolu, üstelik de bu alanda dünya standartlarının üzerine çıkarak katetti.



**AKARYAKIT DAĞITIMINDAKİ AKSAKLIKLARININ DÜZELTİLMESİNİ İSTEDİK**

Akaryakıt pazarının ve ana dağıtım işleri ile ilgili olarak Türkiye'de bulunan Akaryakıt... (text continues)

**Mart 1978:**  
Ana dağıtım şirketlerinin ve bayilerinin akaryakıt temin edebilmekte yaşadıkları sıkıntılı günlerinden...

**Ocak 1981:**  
Dünyanın en büyük platformu o yıllarda Norvec'te inşa ediliyordu ve uzunluğu sadece 174 metreydi. Oysa bugün dünyanın en büyük platformu Kuzey Atlantik Okyanusu'ndaki Hibernia Petrol Platformu'dur ve 1.3 milyon varil depolama tankı bulunmaktadır.



## HUKUK KÖŞESİ



## **SORUN...SÖYLEYELİM...**

### **ANA DAĞITIM ŞİRKETLERİNİN AKARYAKIT BAYİLERİNE ÖDEDİKLERİ İNTİFA BEDELLERİ VB. ÖDEMELERİN İADESİNİN REKABET HUKUKU'NDAKİ GELİŞMELER İŞİĞİNDA DEĞERLENDİRİLMESİ**

#### **1- TARİHSEL GELİŞİM**

Ülkemizde Ana Dağıtım şirketleri tüketiciye ağırlıklı olarak akaryakıt bayileri aracılığı ile ulaşmaktadırlar. Dağıtım şirketleri bu amaçla bayileriyle bayilik sözleşmesi, işletme sözleşmesi vb. isimler altında sözleşmeler yaparken, çoğu zaman bayinin mülkiyetinde olan, üzerinde istasyonun kurulu olduğu gayri menkulün intifa hakkını teminat amacı ile kendilerinde

tutup, bayi ile bir kira akti imzalamaktadırlar. Dağıtım şirketleri her zaman intifayı tercih etmeyip, istasyonun üzerinde kurulu olduğu gayri menkulü uzun süreli olarak kiralayıp, kira hakkını da tapuya şerh ettirmekte ve bayi ile alt kira sözleşmesi imzalamaktadırlar.



Rekabetin Korunması Hakkında Kanunu'nun (Kısaca Kanun) ve kanuna dayalı olarak çıkartılan 2002/2 sayılı Dikey Anlaşmalara ilişkin Grup Muafiyeti Tebliğinin (Kısaca Tebliğ)





yürürlüğe girmesinden önce dağıtım şirketleri ile bayiler arasında imzalanmış olan gerek bayilik sözleşmesinin gerekse de intifa veya benzeri etkiye sahip sözleşmelerin süresi açısından herhangi bir düzenleme bulunmamaktaydı. Kanun'un yürürlüğe girmesinden ve tebliğin yayınlanmasından sonra dağıtım şirketleri ile bayiler arasındaki dikey anlaşmalara 5 yıl süre ile muafiyet tanınmıştır.

5 yıllık muafiyet süresinin sadece bayilik anlaşmasına mı ilişkin olduğu yoksa mevcut düzenlemenin intifa vb. etkiye sahip sözleşmelere de uygulanıp uygulanmayacağı ile ilgili olarak Rekabet Kurulu muhtelif kararlar almıştır.

Rekabet Kurulu ilk aldığı kararlarında bayilik anlaşması ile intifa vb. etkiye sahip anlaşmalar arasındaki sıkı bağlantıyı tespit etmiş ancak intifa hakkı vb. etkiye sahip sözleşmelerin bayilik sözleşmesine etkisini rekabet hukukunun kapsamı dışında görmüştür.

Daha sonra Rekabet Kurulu'nun TOTAL - AKDAĞ meselesine ilişkin vermiş olduğu kararın iptaline ilişkin olarak Danıştay 13. Dairesi'nin E. 2006/1604 K. 2008/4196 T. 13.05.2008 sayılı kararında kira ve bayilik arasındaki sıkı bağlantıya değinilmiş ve taraflar arasında 20 yıl olarak saptanmış olan kira süresinin 1'er yıl süre ile imzalanmış olan işletme sözleşmesini belirsiz süreli hale getirdiği, bu sebeple 2017 yılında bitecek olan kira sözleşmesinin Kanununun 4 maddesinde denetiminin yapılması gerektiğinden bahisle meseleyi Rekabet Hukuku kapsamına almıştır.

Danıştayın sözkonusu kararı üzerine Rekabet Kurulu meseleyi tekrar incelemiş ve 30.10.2008 tarih ve 08-61/997-389 sayılı kararı ile Total ile Akdağ arasında imzalanmış olan kira kontratının 2017 yılına kadar değil, 18.09.2010 tarihine kadar geçerli olacağını kabul

etmiş bu karar da 31.12.2008 tarihinde Rekabet Kurumunun internet sayfasından yayınlanmıştır. Yine Rekabet Kurulu tarafından Pol-Pet & M-Oil ve Barbaros & Alpet ihtilafı ile ilgili olarak " bayilik sözleşmesi ile bağlantılı kredi sözleşmeleri, ekipman sözleşmeleri, uzun süreli kira sözleşmeleri ya da uzun süreli intifa hakkı tanınması gibi şahsi ya da aynı hakların da rekabet yasağının süresini fiilen uzatacak şekilde kullanılmayacağına" karar verilmiş ve meselenin Rekabet Hukuku kapsamında değerlendirilmesine dair Kurul kararları süreklilik kazanmıştır.



Bahsi geçen bu son iki kararın Rekabet Kurumu'nun internet sitesinde 12.03.2009 tarihinde yayınlanması ile beraber sektörde dağıtım şirketleri tarafından bayilere intifa hakkı, kira vb. etkiye sahip sözleşmeler gereğince ödenen bedellerin 18/9/2010'dan sonraki kalan süreler bakımından nasıl geri ödeneceği yönünde tartışmalar başlamıştır.

## 2- KONU HAKKINDAKİ TEMEL GÖRÜŞLER

Mevcut temel görüşleri şu şekilde özetlemek mümkündür ;

- Dağıtım şirketleri tarafından bayilere ödenen bedellerle bayi sebepsiz yere zenginleşmiştir ve dağıtım şirketleri sebepsiz zenginleşmeye Rekabet Kurumu'nun internet sitesinde 12.03.2009 tarihinde yayınlanan kararları ile muttali olmuşlardır.

Dağıtım şirketlerinin ödenen bedelleri geri istemeye yönelik davalarını 12.03.2010 tarihinden sonra açmaları halinde bayi tarafından zaman aşımı def'i ileri sürülebilecek ve dava zaman aşımı sebebiyle reddedilecek, dolayısı ile dağıtım şirketi ödemiş olduğu bedeli geri alamayacaktır.

- Bayi açısından henüz sebepsiz zenginleşme gerçekleşmemiştir, bu sebeple dağıtım şirketlerinin



gibi, zaman aşımı süresi de 18.09.2010'da başlayacaktır.

■ Meselenin sebepsiz zenginleşme ile bir ilgisi bulunmamaktadır.

Mesele hakkında sağlıklı görüş yürütebilmek için öncelikle taraflar arasında imzalanmış olan bayilik sözleşmesinin ve intifa vb. etkiye sahip sözleşmelerin geçerliliğini tartışmak gerekmektedir.

### 3- GÖRÜŞÜMÜZ

Hukukta esas olan sözleşme serbestisi olmakla beraber Borçlar Kanunu'nun (Kısaca BK) 19. ve 20. maddeleri gereğince, taraflar, Kanun'un emredici hükümlerine aykırı olarak sözleşme yapmaları halinde bu tür sözleşmeler geçersiz sayılacaktır.

2002/2 sayılı Tebliğ ile dağıtım şirketleri ile bayiler arasında imzalanacak olan anlaşmalara 5 yıllık süre sınırlaması getirilmiş, daha sonra çıkartılan 2003/3 sayılı tebliğin geçici maddesi ile de taraflara aralarındaki sözleşmeyi 5 yıllık süreye uyumlu hale getirmeleri için tebliğin yürürlük tarihi olan 18.09.2003 tarihinden itibaren 2 yıllık süre tanınmıştır.

Bu süre içinde sözleşmelerini tebliğe uyumlu hale getirmeyenlerin sözleşmeleri de geçersiz sayılmamış ancak sürelerinin azami hadde indirgenerek 18.09.2010 tarihine kadar geçerli olacağı kabul edilmiştir.

Tüm bu bilgiler ışığı altında, 2002/2 sayılı tebliğin hükümlerine aykırı olan sözleşmelerin 18.09.2010 tarihini aşan kısımları açısından kısmi olarak geçersiz olduğunu, hukuki tabiri ile "kısmi butlan ile malul olduğunu" söylemek mümkündür.

#### ***Peki bu kısmi geçersizlik ne zaman ortaya çıkmıştır ?***

Kısmi geçersizlik, 2002/2 sayılı tebliğin yürürlük tarihinden önce yapılan intifa vb. etkiye haiz olan sözleşmeler içinde süresi 18.09.2010 tarihinden sonra sona erenlerin tebliğin yürürlüğe girmesi ile birlikte ortaya çıkarken, tebliğin yürürlüğe girmesinden sonra



yani 2003 yılından bu yana yapılan sözleşmeler açısından ise sözleşmelerin yapıldıkları tarihte ortaya çıkmıştır.

Sözleşmenin geçersiz kısmına ilişkin olarak dağıtım şirketleri tarafından yapılan ödemelerin bayilerden sebepsiz zenginleşme hükümlerine dayanarak istenilmesi mümkündür. Zira Borçlar Kanunu'nun 61. maddesi uyarınca geçersiz veya gerçekleşmemiş ya da sonradan ortadan kalkan sebebe dayanan zenginleşmeler sebepsiz zenginleşme olarak kabul edilmiş ve iadesi mümkün kılınmıştır.

Kanun koyucu sebepsiz zenginleşmeden doğacak olan iade taleplerini de belli bir zaman aşımı süresine tabi tutmuştur. Bu süre BK. 66. maddesinde düzenlenmiş olup, iade alacaklısının geri alma hakkının varlığını öğrenmesinden itibaren 1 yıl ve her halde bu hakkın doğduğu tarihten itibaren 10 yıl olarak kabul edilmiştir.

1 yıllık süre dağıtım şirketlerinin bayilerin kendileri aleyhine sebepsiz zenginleştiğini ve zenginleşmenin kapsamını öğrendikleri tarihten itibaren başlayacaktır. 10 yıllık süre ise tasarrufi mumalenin yapıldığı ( intifa, kira vb. bedelin ödendiği tarihten ) itibaren başlayacaktır.

Bayilik anlaşmalarının süre yönünden geçersizliğinin mazisi henüz 10 yılı bulmadığından 10 yıllık zaman aşımı ile ilgili olarak güncel bir tartışma bulunmamaktadır. Buradaki asıl tartışma 1 yıllık zaman aşımının hangi tarihte başladığıdır.

Burada şu hususu yinelemekte fayda görmekteyiz. Bayiler ile dağıtım şirketleri arasında imzalanmış olan



sözleşmelerin geçersizliği Rekabet Kurumu'nun internet sayfasında 12.03.2009 tarihinde yayınlanan iki adet kararı ile ortaya çıkmamıştır.

Yukarıda izah edilen kapsam dahilindeki sözleşmelerin 18.09.2010 tarihinden sonraki döneme ilişkin hükümleri 2002/2 sayılı tebliğden önce düzenlenen sözleşmeler için tebliğin yürürlük tarihi itibarıyla sonra imzalanan sözleşmeler açısından ise imzalandıkları tarihte geçersizdir.

Zira, Rekabet Etmeme Yükümlülüğü'nü 5 yıl ile sınırlayan konu hakkındaki hukuk normları 2002 yılından beri varlığını sürdürmekte ve sözleşmelerin geçerli olup olmadıkları bu normlara göre denetlenmektedir. Burada sözkonusu olan norm değişikliği değil sadece Danıştay ve Rekabet Kurumu'nun kısmen içtihat değişikliğidir.

### ***Acaba taraflar geçersizliğin doğduğu anda bu geçersizliğin varlığını bilmekte ve ona rağmen ifada bulunmakta mıdırlar ?***

Kanaatimizce ana dağıtım şirketleri gerek sözleşmelerin imzalandığı anda gerekse de bu sözleşmeler uyarınca yapılan tasarrufi muamelenin gerçekleştirilmesi (ödemenin yapılması) anında sözkonusu geçersizliği bilmektedirler. Bayilik anlaşmasından daha uzun süreli intifa vb. etkiye sahip sözleşmeler imzalayan bayinin dağıtım şirketini değiştirmesinin mümkün olmadığı ve bu hususun da Rekabet Kanunu ve buna dayalı olarak çıkartılan 2002/2 sayılı tebliğe aykırı olduğu açıktır. Bu husus daha Rekabet Kurumu'nun konu ile ilgili ilk kararı olan Shell - Cabbaroğlu kararında dile getirilmiştir. Bu sebeple, 1 yıllık zaman aşımı süresi tasarrufi muamelenin yapıldığı tarihte işlemeye başlamıştır.

Bir an için tarafların bu konudaki yasal düzenlemeyi bilmedikleri ve konu hakkındaki öğrenmelerinin Rekabet Kurulunun kararları ile ortaya çıktığı kabul edilse dahi, 1 yıllık zaman aşımı süresine esas öğrenme tarihinin 12.03.2009 tarihi olduğuna dair görüşe katılmamaktayız.

Zira, 12.03.2009 tarihinde Rekabet Kurulu'nun internet sitesinde yayınlanan iki adet karardaki tespitlerin aynısını Danıştay 13. Dairesi E. 2006/1604 K. 2008/4196 T. 13.05.2008 sayılı TOTAL - AKDAĞ kararında ve Rekabet Kurulu'nun Danıştay'ın bu kararına istinaden vermiş olduğu 30.10.2008 tarih ve 08-61/997-389 sayılı kararında dile getirilmiş ve üstelik Kurul kararı da 31.12.2008 tarihinde Rekabet Kurumu'nun internet sayfasında yayımlanmıştır. Bu sebeple zaman aşımı başlama tarihinin en geç 31.12.2008 tarihi olduğunu söylemek doğru olacaktır. Kaldı ki, bahsi geçen kararların tarafı olan dağıtım şirketleri için bu sürenin başlangıç tarihi kararların internet sitesinde yayımlandığı tarih değil, eğer karar kendilerine yayın tarihinden önce tebliğ edilmiş ise kararın tebliğ tarihi olacaktır.

Bu sebeple dağıtım şirketleri tarafından bayilere ödenen intifa bedellerinin 18.09.2010 tarihinden sonraki kısımlarına ilişkin açılması muhtemel olan davalarda bayiler tarafından zaman aşımı definde bulunulması halinde 1 yıllık zaman aşımı süresinin başlangıç tarihinin tasarrufi muamelenin yapıldığı tarih, bu olmaz ise en geç 31.12.2008 tarihi olacağı kanaatindeyiz.

En çok merak edilen hususlardan birisi de dağıtım şirketlerinin iade taleplerinde ödenen bedeller için faiz talep edip etmeyecekleridir. Bayiden dağıtım şirketi tarafından ödenen bedelin iadesi talep edilmeden ödenmiş olan bedel için temerrüt faizi istenilmesi mümkün değildir.

Sonuç olarak, dağıtım şirketleri ile bayiler arasında imzalanmış olan ve Rekabet Kanunu ve tebliğ hükümlerine aykırılık sebebi ile kısmen süre yönünden geçersiz olan sözleşmeler uyarınca dağıtım şirketleri tarafından bayiler aleyhine 18.09.2010 sonrası döneme ilişkin ödemiş oldukları bedelin iadesi için dava açılabilir, bu iade talebine karşı da bayi tarafından zaman aşımı def'i öne sürülebilir. Buradaki 1 yıllık zaman aşımı süresinin başlangıç tarihi bedelin ödendiği tarih veya en geç 31.12.2008 tarihi olacaktır. Ayrıca ihtilaf halinde dağıtım şirketleri intifa bedeli altında yapmış oldukları ödemeleri kesmiş oldukları intifa bedeli faturası ve ticari defterleri ile ispat etmek zorunda kalacaklardır.



## İÇİMİZDEN BİRİ

*LİLA İNŞ. ELK. PET. ÜRN. NAK. TİC. LTD. ŞTİ.  
M.REMZİ KAYMAK / DİYARBAKIR*

**Kısaca kendinizden ve firmanızdan bahsedermisiniz?**

Diyarbakır Dicle ilçesi Kocaaalan köyünde doğdum. Lisans eğitimimi Harran Üniversitesi Ziraat Fakültesi'nde tamamladıktan sonra yüksek lisansımı Çukurova Üniversitesi Ziraat Fakültesinde yaptım. 1997 yılında



aktif ticaret hayatıma aile şirketimizde başladım. İstasyonumuz Diyarbakır-Elazığ karayolunun 20.km'sinde Organize Sanayi Bölgesi girişinde olup, İnşaat, petrol, nakliyecilik ve toplu taşıma araçlarında faaliyet gösteren Kaymak Grup bünyesindedir. Nakliye ve toplu taşıma hizmetleri yaptığımız için akaryakıt sektörünün her zaman içindeydik. Sürekli alışveriş



içinde olduğumuz bu sektör de bizi modern bir tesis kurmaya sevk etti. Zaman içerisinde kazandığımız tecrübemizi hizmet ile bütünleştirip müşterilerimize sunarak bu sektöre girdik. 2002 yılında hizmete açılan istasyonumuz kaliteli ve güvenilir bir anlayışıyla LUKOIL bayisi olarak faaliyetini sürdürüyor.

10.000 m2 bir alana kurulmuş olan istasyonumuz 6 ada, 150 bin m<sup>3</sup>'lük stok depolarımız, araç yıkama makinelerimiz ve kamyon tır parkımızla en iyi hizmeti vermeye çalışıyoruz.

Petrol grubundan sorumlu Genel Müdür olarak görevimi yürütmekteyim.

1998-2002 yıllarında DİĞİAD – Diyarbakır Genç İş Adamları Derneği Yönetim Kurulu Üyeliği 2005 -2009 yıllarında OSGİAD Ortadoğu Sanayici Ve Genç İş Adamları Derneği Yönetim Kurulu Üyeliği ve Başkan Vekilliği görevlerinde bulundum. Halen TOBB Diyarbakır Genç Girişimciler Kurulu Başkan Yardımcısıyım. TABGİS ve Diyarbakır Ziraat Mühendisleri Odası üyesiyim.

### ***İstasyonunuzda kaç personel ile hizmet veriyorsunuz?***

İstasyonumuzda şirket ortaklarımızla beraber 7 personel ile hizmet vermeye devam ediyoruz.

### ***Günlük ortalama hizmet verdiğiniz araç sayısı ve satış miktarınız nedir?***

Diyarbakır Organize Sanayi bölgesinde olmamızdan dolayı ağırlıkta kamyon grubuna hizmet etmekteyiz. Bunun yanında Diyarbakır-Elazığ karayolunda olmamızdan dolayı da binek araçlara yönelik motorin, benzin ve LPG satışlarımız olmaktadır.

Günlük yaklaşık olarak 350-400 araca hizmet vermekteyiz. 10.000 Lt. beyaz ürün 4000 Lt. LPG satışımız olmaktadır.

### ***Bulduğunuz bölgede akaryakıt bayilerinin yaşadığı sorunlar hakkında bilgi verebilir misiniz?***

Doğu ve Güney Doğu'da sınır bölgelerde kaçak akaryakıt girişi olduğundan istasyon işletmecileri çok sıkıntı çekmektedirler. Bunun önüne geçebilmek ve asgariye indirebilmek için denetimlerin sıklaştırılmasının gerekli olduğunu düşünüyorum. Sıkıntılarımızın diğerleri istasyon sayısı fazlalığı ve akaryakıt üzerinde uygulanan yüksek vergilerdir.

### ***Akaryakıt bayileri açısından TABGİS'in varlığı ne anlama geliyor?***

TABGİS akaryakıt bayilerinin sorunlarının çözümü noktasında son derece etkin bir sivil toplum kuruluşu. Bayilerin bu çatı altında birleşmesi işlerin daha verimli gitmesini sağlayacaktır

TABGİS ailesinde olmaktan mutluluk duyuyorum. Benim istediğim bu işi kurallara ve kanunlara uyan, dürüstçe çalışan kişilerin devam ettirmesidir.

Buna uymayanların da bu sektörden çıkarılmasıdır. Ne kadar düzenli bir sektöre sahip olursak o kadar sorunsuz ticaret yapabileceğimize inanıyorum. TABGİS'in bölgesel olarak güçlenmesi gücümüze güç katmaktadır.

### ***Son olarak neler söylemek istersiniz***

Akaryakıt sektörü ülkemize en çok vergi kazandıran sektördür. Sektördeki vergi yükünün azaltılması gibi konulara getirilecek bir düzenlemeyle daha kaliteli, güvenilir ve yükümlüklerini gerektiği gibi yerine getiren, bilinçli bayilerden oluşan bir sektör haline gelebiliriz.

Vergi yükünün azaltılması öncelikle çözüm bekleyen sorunlarımızdır. Haksız rekabetin önüne geçilmesiyle birlikte bizler de yükümlülüklerimizi daha rahat yerine getireceğiz.

Tüm TABGİS ailesine saygı ve selamlarımı gönderiyorum.



## İÇİMİZDEN BİRİ

**KEMEROĞLU PETROL SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.  
TEVFİK KEMER / KOCAELİ**



***Kısaca kendinizden ve firmanızdan bahseder misiniz?***

1956 yılında Kars'ta dünyaya geldim. Evli ve 1 çocuk babasıyım. Oğlum Siyasal Bilimler Fakültesi 3. sınıf öğrencisi. Kemeroglu Petrol San. ve Tic. Ltd. Şti.'nin sahibiyim. 1986'da akaryakıt işine girdim. MOBİL ile bu sektörde hizmet vermeye başladım ve BP ile birleştikten sonra 18 yıl bu marka ile devam ettim. 2004 yılında BP istasyonumu devrettikten sonra 2005 yılında şu an faaliyette olan OPET akaryakıt istasyonumu kurdum. Beş yıldır düzenli bir biçimde devam etmekteyiz.



### ***İstasyonunuzda kaç personel ile hizmet veriyorsunuz?***

Şirketimiz bünyesinde 20 personel ile halkımıza hizmet vermekteyiz.

### ***Günlük ortalama hizmet verdiğiniz araç sayısı ve satış miktarınız nedir?***

Kemeroğlu Petrol San. ve Tic. Ltd. Şti. olarak günlük ortalama 800 araca yakıt vermekteyiz bunun sonucunda günlük satış miktarımız 8 bin lt. civarında olmaktadır.

### ***Bulduğunuz bölgede akaryakıt bayilerinin yaşadığı sorunlar hakkında bilgi verebilir misiniz?***

Bölgemizde ciddi bir rekabet söz konusudur. Çevremizde gazda 28 krş, akaryakıtta 10 krş indirim yapabilen firmalar mevcuttur. Bu da şirketler arası rekabeti ve bazı olumsuzlukları doğurmaktadır. Tüm çevre akaryakıt istasyonları olarak sıkıntı yaşanmaktadır. Bunun nedeni akaryakıt yöneticileri olarak uygulanan işlerin bilinçsizce yapılmasıdır. Bunun dışında akaryakıt istasyonları olarak züccaciyeciye çevrilmemiz ayrı bir sorundur. Her ay 17.500 TL promosyon ücreti ödemekteyiz. Tamamen füzuli gördüğüm bu durumun tek nedeni akaryakıt istasyonlarında yapılan kampanyalardır. Bir akaryakıt toplantısında bu şikayetimi dile getirdim ve çözüm amaçlı bir şeyler yapmanın yanı sıra aldığım yanıt ceza niteliğindedi. Otobil ve parapuan kartlarım kapatıldı. Görüşlerimizi ve düşüncelerimizi özgürce dile getirmeliyiz, karşılıklı anlayış ve çözüm yolları için uğraşırsak en az hasarla tüm sıkıntıların atlatılacağına yürekten inanmaktayım.

### ***Akaryakıt bayileri açısından TABGİS' in varlığı ne anlama geliyor?***

TABGİS akaryakıt sektörü açısından önemli bir kuruluştur. Bugüne kadar göstermiş olduğu başarıları da bu görüşümü onaylamaktadır. Akaryakıt alanındaki sorunları gündeme getirmiş ve çözümlerini elde edebilmek için birçok mücadele vermiştir. Örneğin; intifa ile ilgili başarılar elde edilmiştir, kampanyalar

ile ilgili defalarca caydırıcı nedenlerden bahsedilmiştir. Kampanyaların günümüz ekonomik krizinde şirketleri kapatma derecesine getirdiğini herkese anlatmaya çalışmıştır. İnsanları bilinçlendirme çabasından ve verdiği desteklerden dolayı teşekkürlerimizi sunar ve bu desteklerin devamını bekleriz.

### ***Son olarak neler söylemek istersiniz...***

Sektörümüz sürekli kan kaybetmektedir. Türkiye genelinde 12 bin küsur akaryakıt şirketi bulunmaktadır. Ciddi bir istihdam sağlamak ve devletin tahsilat memurluğunu yapmaktadır. Devlet akaryakıtta ÖTV ve KDV olarak ciddi vergiler getirmektedir. Vatandaş sesini duyurmaya çalışırken Devlet topu taça atıyor. Oysa biz %5,5 brüt karlarla çalışmaktayız. En kısa zamanda sektörümüzün eski canlılığına dönmelerini dilerim.





## İÇİMİZDEN BİRİ

MEHMET FİKRET NAMLI  
TİRE - İZMİR

***Kısaca kendinizden ve firmanızdan bahseder misiniz?***

1945 Yılında İzmir'in Tire İlçesinde doğdum. 1967 yılından itibaren 1980 yılına kadar babam Samih Namli ile birlikte Kollektif Şirketi ortağı olarak çalıştım. 1980 yılında babamın vefatıyla kendi adıma Shell Bayii olarak akaryakıt işine devam ettim ve dolayısı ile 43 yıldır bilfiil akaryakıt işi ile iştigal etmekteyim. Dinç ve Berk isminde iki oğlum var, şimdi onlarla beraber çalışmaktayız. Ayrıca 2 yıldır da Shell'e ilaveten



43 yıllık akaryakıt bayiliğimizde şirketimizle hiçbir sorunumuz olmamıştır. Türkiye'de Shell' de ilk kanopi yapılan 10 istasyondan birisi bizim istasyonumuzdur.

Petrol Ofisi İstasyonu tesis ettik, hep birlikte mutlulukla devam ediyoruz.

***İstasyonunuzda kaç personel ile hizmet veriyorsunuz?***

Günlük ortalama hizmet verdiğimiz 850 ile 900 araca Akaryakıt ve LPG servisi yapıyoruz, 13 personelimiz ile ortalama 8-10 m<sup>3</sup> akaryakıt ve 4 m<sup>3</sup> LPG satmaktayız.





Bölgemizde yani Tire'de halen 10 Akaryakıt İstasyonu bulunmakta olup bugüne kadar gerek şirket gerek şahsi gayretlerimizle en fazla akaryakıtı ilçemizde biz satmaktayız. O bakımdan da vergi rekortmenliğini sürdürmekte ve bununla gurur duymaktayız.

***Bulduğunuz bölgede akaryakıt bayilerinin yaşadığı sorunlar hakkında bilgi verebilir misiniz?***

Tire Kamyoncular Kooperatifinin Tire Kutsan ile olan sözleşmesinin feshi, 200 adet kamyoncu esnafının işlerinin % 70 oranında düşmesi, mevcut talebin de ucuz motorine yönelmesi önemli satış kaybımıza neden olmuştur.

Cari müşterilerimizin ödeme zorluğu çekmeleri de üzerimizde çok önemli risk faktörü oluşturmaktadır.

Ayrıca bölgemizde, bizim ana dağıtım şirketlerinden alamadığımız fiyatların altında ucuz motorin satışı yapılması da bizleri oldukça olumsuz etkilemektedir.

Bölgemiz ekonomisinde tarımın payının yüksek olması ve çiftçinin içinde bulunduğu zor durum malum. Tarım kredi kooperatiflerinin bölgemizde ziraat ile iştiğal eden çiftçi müşterilerimizin ihtiyaçlarını önemli ölçüde doğrudan kendi tankerleri ve pompalarıyla hizmet vererek karşılama da satışlarımızı olumsuz etkileyen faktörlerdir.

***Akaryakıt bayileri açısından TABGİS' in varlığı ne anlama geliyor?***

TABGİS'in bizim için çok büyük bir önemi vardır. TABGİS ve TABAŞ'ın ilk üyelerindeniz. Her bayinin bu kuruma üye olmasını arzu ediyorum ve günümüzün ağırlaşan koşullarında daha da gerekli olduğunu düşünüyorum. Akaryakıttaki yüksek vergi oranları, maliyetinin altına ucuz motorin levhaları, düşen kar marjları, haksız rekabete yol açan kaçak motorin ve faturasız mal denetimlerinin yetersizliği sektörümüzü her geçen gün daha da zor hale getirmektedir. Biz üzerimize düşeni yapıyor müşteri memnuniyeti odaklı çalışıyoruz. Bir an önce sorunların çözümünü bekliyor sizlerin vasıtasıyla tüm bayi kardeşlerime de mutlu, sağlıklı günler, hayırlı bol kazançlar diliyorum.





## ***İÇİMİZDEN BİRİ***

**MANSUROĞLU PETROL**  
**CANER MANSUROĞLU / ANTAKYA**



***Kısaca kendinizden ve firmanızdan bahseder misiniz?***

Petrol Ofisi olan istasyonumuzu 1954 yılında Edip Mansuroğlu kurmuştur. BP istasyonumuz ise 1978 yılında Süleyman Mansuroğlu tarafından faaliyete başlamıştır. Akaryakıt sektöründe yarım asırdır faaliyet gösteren firmamız Mansuroğlu Petrol, bir aile şirketi olup saygınlığından hiç bir taviz vermeden üçüncü kuşak olan bizler Kudret, Caner ve Taner Mansuroğlu tarafından hizmet vermeye devam etmektedir.



MART 2010

PETROL ve BİZ



### ***İstasyonunuzda kaç personel ile hizmet veriyorsunuz?***

İstasyonumuzda 3 market, 3 servis, 2 muhasebe ve 12 pompacı olmak üzere toplam 20 personel çalışmaktadır.

### ***Günlük ortalama hizmet verdiğiniz araç sayısı ve satış miktarınız nedir?***

Günlük ortalama 600 civarında araç istasyonumuzu ziyaret etmektedir.

### ***Bulduğunuz bölgede akaryakıt bayilerinin yaşadığı sorunlar hakkında bilgi verebilir misiniz?***

Buradaki akaryakıt bayilerinin en büyük sorunlarından biri kaçak yakıttır. Diğer sorunlar ise kar oranlarının düşüklüğüdür. Düşük karlar ve akaryakıt fiyatlarındaki yüksek vergi oranları kaçağı daha



da arttırmaktadır. Akaryakıt fiyatlarındaki vergi oranlarının düşürülmesi ile beraber kaçağın büyük bir bölümü engellenebilir, dolayısıyla şu an olduğundan daha fazla vergi toplanacağına inanıyoruz.

### ***Akaryakıt bayileri açısından TABGİS' in varlığı ne anlama geliyor?***

TABGİS biz bayilerin sesi, gözü ve kulağıdır. Bizler için verdikleri mücadeleleri takdir ediyoruz. TABGİS gibi kuruluşların olmaması bayilerin mağdur olmalarına, haklarının yenmesine neden olur. Biz bayilere her konuda bilgi vererek yol göstermeniz, bizlerin daha da ileriye gören bayiler olarak faaliyet göstermemizi sağlamıştır.

### ***Son olarak neler söylemek istersiniz...***

Çalışmalarından ötürü TABGİS'e, başta Başkan ve tüm çalışanlarına teşekkür ederiz.





Kaynak: Bütün Dünya Dergisi

## Mısır'da Başlayan, İstanbul'da Noktalanın Bir Aşkın Öyküsü

Zeynep ile Kamil

*Zeynep Kâmil Hastanesi'nde Doğan Her Çocuk, Onların Adını Taşıyor, Aşkını Yaşatıyor...*

Öykülere, romanlara, şiirlere konu olmayan bir aşk, İstanbul'da bir semtin, bir çocuk hastanesinin ve o çocuk hastanesinde dünyaya gözlerini açan tüm bebeklerin adlarında canlılığını bugün de sürdürüyor. Üsküdar'ın Zeynep Kâmil semtine adını veren Zeynep Kâmil Çocuk Hastanesi'nde yüz yılı aşkın bir süreden bu yana dünyaya gelen tüm kız bebeklerin göbek bağları Zeynep, erkek bebeklerin ise Kâmil adıyla kesiliyor. Yaşam sonrası sonsuzluk uykularını, adlarını taşıyan hastanenin bahçesindeki türbede, ayrılmazlıklarını pekiştiren yan yana sandukalarda sürdüren iki yüce aşık... Zeynep Hanımefendi ve Kâmil Paşa adlarının yaşatıldığı bu hastanede doğan tüm Zeynep Hanımefendilerin ve Kamil Paşaların dünyaya "Merhaba" diyen çığlıklarıyla her gün yepyeni bir canlılık katarak sürdürüyorlar ölümsüzlüklerini...



## TABGİS LIFE

### Zeynep ile Kamil

#### Mısır'da Başlayan, İstanbul'da Noktalanmış Bir Aşkın Öyküsü...

Maksut bir katip olan Yusuf Kamil Bey, atandığı yeni işine başlamak için Mısır'a doğru yola çıktığında, o yolun sonunda kendisini yeni işinden de önemli, yepyeni bir yaşamın beklediğini elbette bilmiyordu.

Fakat orada Mısır Valisi Kavalalı Mehmed Ali Paşa'nın kızı Zeynep Sultan'la karşılaştığında, yalnızca yaşamı boyunca değil, yaşam sonrasının sonsuzluğunda da ondan ayrı olamayacağını çok iyi biliyordu. Bir şeyi daha biliyordu Katip Yusuf Kamil Bey, aşık olduğu Zeynep Hanımefendi'nin de aynı duygular için de olduğunu...Çünkü Zeynep Hanımefendi'de, İstanbul'dan gelen bu Katip Bey'e aşık olmuştu ve O da biliyordu artık, yaşamının da yaşam sonrasının da Yusuf Kamil Bey'siz olamayacağını...

Varlığı böylesi yüce aşklarda ortaya çıkan bir engel, Zeynep Hanımefendi'yle Yusuf Kamil Bey'in aşklarında da ortaya çıktı. Hatta bu engel, ikisinin ortasına girdi, ikisini iki yana ayırdı. Bu engel, okuma yazma bile bilmediği ileri sürülen Mısır Valisi Mehmet Ali Paşa'nın kendisiydi. Kızının, bir katibe olan aşkına "Baba" kimliğiyle karşı çıkan Mehmet Ali Paşa, yaşamındaki ilk "karşı duruşunun" yenilgisini kızından aldı. Kızı, aşkının büyüklüğü yanında "baba sevgisi" "baba saygısı", hatta "baba korkusu"nu görmezden gelmiş ve tüm bu engellerin üstünden yürüyerek kendini ortak savaşçıların "muzaffer kahramanı"nın kollarına atmıştı.

Mehmet Ali Paşa, kızının bu zaferini, bir "baba olgunluğu"yla kabul etmek zorunda kaldı ve "damat adayı"nın elinden tutarak, onun önce makamını yükseltti, sonra da o eli, "iyilik perisi" olarak anılan kızının eliyle birleştirdi. Zeynep Hanımefendi ile Yusuf Kamil Bey'in aşklarına yaraşır görkemli düğünleriyle, görkemli bir aşk öyküsü de noktalanmış oldu. Fakat

çok geçmeden "hava birden bulutlandı, karardı" ve iki aşık karı koca sinsi bir kara kedinin aralarına girmesiyle birbirlerinden ayrıldılar.

Bu kara kedi Mehmet Ali Paşa'nın torunu ve yönetiminde etkin bir yeri olan Abbas Hilmi Paşa'ydı. Eniştesi Yusuf Kamil Bey'in Fransız yanlısı olduğunu ileri süren Abbas Hilmi Paşa, teyzesiyle eniştesini ayırmayı başarabilmişti. Ancak padişah Abdülmecid'in araya girmesiyle daha sonra onların yeniden bir araya gelmelerini de sağlamıştı.

Bu konuda Abdülmecid'in başlattığı girişimi daha sonra Sultan Abdülhamid sürdürdü. Yusuf Kamil Bey'le Zeynep Hanımefendi kısa aralıklarla Mısır'dan İstanbul'a getirildiler ve nikahları tazelenerek yeniden evlendirildiler. Eşinden ayrı kaldığı sürede paşalığa yükselen ve artık Yusuf Kamil Paşa olarak anılan damada bu nikah tazelenmesi olayında Londra Büyükelçisi Mustafa Reşit Paşa, Zeynep Hanımefendi'ye de Şeyhülislam Arif Hikmet Bey vekil olmuşlardı. Uzun bir ayrılıktan sonra bu kez İstanbul'da birbirlerine kavuşan çift el ele vererek İstanbul'u hayır yapıtlarıyla donatmaya başladılar. Zeynep Kamil Hastanesi işte onların bu yapıtlarından birisidir.

#### Yusuf Kamil Paşa Kimdir?

1808 doğumlu Yusuf Kamil Bey, bir süre Divan-ı Hümayun Kalemî'nde çalışmış ve Mısır'a gitmiştir. Mehmed Ali Paşa'nın güvenini kazanarak önce Mısır Hazine Katipliği'ne, sonra da Mehmed Ali Paşa'nın Maiyet Katipliği'ne getirilen Yusuf Kamil Bey kaymakam rütbesiyle asker olarak mirlivalığa dek yükseldi. 1845'te Sultan Abdülmecid tarafından kendisine Mirmiran rütbesi verildi. Padişah fermanıyla 1849'da İstanbul'a gelir ve Rumeli Beyler Beyi rütbesiyle Meclis-i Vala üyeliğine atandığı vezirliğe dek yükseltilen Yusuf Kamil Paşa, 1852'de Ticaret Nazırı, 1854'te Tanzimat Meclisi Reisliği'ne getirilmişti. 1862'de de Sultan Abdulaziz'e sadrazam olmuştur. Onun, 1862'de Fransızca'dan çevirdiği Fenelon'un "Telemaque"ı , Türkçe'ye çevrilen ilk romandır.



## TABGİS LIFE

### Zeynep Kamil Hanımefendi Kimdir?

Mısır Valisi Kavalalı Mehmet Ali Paşa'nın kızı Zeynep Hanımefendi, güzelliğinin yanı sıra yardımseverliğiyle de özel bir üne sahipti. Konağında ağırladığı önemli kültür ve sanat adamlarına karşı olan sevgisi ve desteğinin yanında Alevi Dedeleri başta olmak üzere dönemin din ve tasavvuf ulularına karşı gösterdiği saygısıyla da tanınmaktadır. Sokaktaki kedilere baktığını öğrendiği bir kadına 15 altın aylık maaş bağlatması onun sayısız iyiliklerinden yalnızca biridir.

Zeynep Kamil Hastanesi, Yusuf Kamil Paşa ile eşi Zeynep Hanımefendi tarafından, yaşadıkları semtteki özel mülklerinde, hastalara ücretsiz hizmet vermek amacıyla yaptırılmıştır. İstanbul'un ilk özel hayır kurumu kabul edilen bu hastane 1862 yılında yapılmıştır. Hastane binasının ön cephesindeki kitabede "fihi şifaun li'n nas" "O'nda insanlar için sağlık vardır" yazısı (Nahl suresi 69.ayet) hala okunabilmektedir.

1933'te İstanbul Belediyesi'ne devredilen hastane, 1935'te doğum evine dönüştürülmüş, 1982'de ise İstanbul Belediyesi tarafından Sağlık Bakanlığı'na devredilmiştir. Bugün, ilk yapının yanında yer alan binalardaki birimleriyle birlikte T.C. Sağlık Bakanlığı Zeynep Kamil Kadın ve Çocuk Hastalıkları Eğitim ve Araştırma Hastanesi adıyla hizmetini sürdürmektedir.

Yumuşak kalpli Zeynep Kamil Hanım'ın yaptırdığı bina, yapısındaki zarif görünümünü bugün de korumaktadır. Bahçede manolyaların, köknarların ve dalları birbirini kucaklayan dev çam ağaçlarının arasında bir türbe vardır. Zeynep Kamil Hanım'ın şıklığını ve konuk gelecek özeniyle bir prenses elinin az önce değdiği duygusunu köşe vitrinlerinde yaşatan, loş ama aydınlık bir türbe... Kapısındaki kilit paslanmış ama o kilitte bile "iyilik nedir?" sorusunun anahtarı var. Aşk ise... aşk ölüme bile meydan okumak değil midir? Ölüm, her gün Zeynep Kamil'in bahçesindeki türbede aşka yeniliyor. Yaşam teşekkür ediyor yan yana uyuyan sevgililere... Onların türbelerinin birkaç adım ötesindeki binada yeni doğan çocukların sesleriyle yaşam her gün ve durmaksızın alkışlıyor Zeynep ile Kamil'i...



1862 yılında yapılan Zeynep Kâmil Hastanesi'nin bugünkü görünümü



Binanın cephesindeki kitabede bulunan "fihi şifaun li'n nas" yazısı



Zeynep Hanımefendi ve Kâmil Paşa'nın hastane bahçesindeki türbesi

Zeynep Hanımefendi ve Kâmil Paşa, Zeynep Kâmil Hastanesi'nin bahçesindeki türbede yan yana sandukalarda sonsuz uykularında

✓ **1.000 lt. benzinde 3 lt. tasarruf**

İstasyonlarda, uluslararası kabul edilmiş buharlaşma oranı % 0,3 yani Binde 3'tür. Dolayısı ile Toplam Buhar Geri Dönüşüm Sistemi, size, satılan her 1.000 Litre benzin için 3 Litrelik bir tasarruf sağlar.

✓ **Yenilik**

Toplam Buhar Geri Dönüşüm Sistemi, kullanabildiği buhar miktarı ve buharlaşmayı engelleyen yapısı ile bu alandaki en yenilikçi ve benzersiz sistemdir.

✓ **Sağlık**

Toplam Buhar Geri Dönüşüm Sistemi, tüm istasyon çalışanlarını ve müşterileri benzin buharına maruz kalmaktan kurtarır.

✓ **Çevre**

Sistem, buharın atmosfere salınmasına izin vermemek için çok daha sağlıklı bir çevreye doğrudan katkıda bulunur.

✓  **Güvenlik**

İstasyona ve araçlara dolum sırasında buharın dışarı salınmasına engel olarak kaza riskini minimuma indirir.



1. DOLUMLU YÜKLEMEYE SİSTEMİ

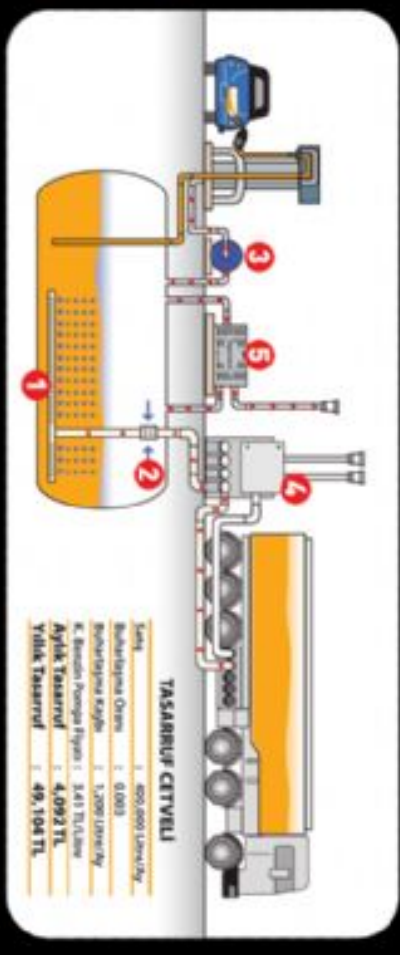
2. ACCUMULUS VALİ

3. AKEREZLİ BUHAR GERİ DÖNÜŞÜM SİSTEMİ

4. BUHAR YÖNETİM PANEVİ

5. VAPOR SEAYİR

BUHARDAN YENİDEN BENZİN ÜRETME

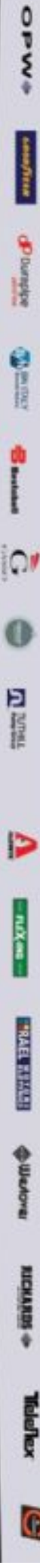


Sayı	TASARRUF CİVVELİ
1	1.000.000 Litre/10y
2	0,003
3	3.000 Litre/10y
4	341 TL/10y
5	4.092 TL
Yıllık Tasarruf	49.104 TL

# Paranız buhar olup uçuşmasın

TOPLAM BUHAR GERİ DÖNÜŞÜM SİSTEMİ

Toplam Buhar Geri Dönüşüm Sistemi, benzin depolanan ve benzin ikmalı yapılan tesislerde buharlaşmayı oluşturan faktörlerin etkilerini minimum seviyeye düşüren ve benzin buharından yeniden benzin ve süper doymuş buhar üreten tüm teknolojilerin genel adıdır.



Tavukçu Yolu Cad. Anıl Sokak No. 3 Yukarı Dudulu - Ümraniye / İSTANBUL  
Tel: 0216 540 65 00 (pbx) Faks: 0216 540 65 09  
info@interpet.com.tr www.interpet.com.tr

INTERPET  
PETROL TECHİZAT SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

TURPAK  
UyduTek

# TANKERİNİZ NE ALEMDE?

Kim bilir ? Ticari filonuzdaki tankerler aslında olmaları gereken yerde değildir, belki de istenilen hız limitlerinde değil veya emniyet kemeri kullanmıyor olabilirler. Aracın savrulması ve ani fren hareketleri gibi daha fazla bilgi için Turpak Araç Takip Sistemi ile filonuzdaki tüm araçların takibini bilgisayar ya da cep telefonundan gerçek zamanlı olarak yapabilir, uydu yoluyla filonuza özel görüntüleme , periyodik raporlama ve online araç bilgisi gibi hizmetlere anında ulaşabilirsiniz. Daha verimli, daha güvenli ve ekonomik bir filo yönetimi için Turpak Araç Takip Sistemi'ni seçin, herşey tam düşündüğünüz gibi olsun.



TURPAK

TURPAK ARAÇ TAKİP SİSTEMİ

www.uydutek.com.tr

uydutek@turpak.com.tr

0212. 315 41 36