



İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin Benzin Satışı Fikrine Bayilerden Tepki

■ Bir benzin istasyonu açmak için inanılmaz derecede bürokrasi ile uğraşan akaryakıt bayileri adına İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin 35 istasyonluk bir zincir kurup markalaşmayı planlaması ve sonra da bu markayı satmasını kabul edilemez bir durum olarak görüyoruz.

TABGİS Genel Başkanı Ferruh Temel Zülfiyar İstanbul Büyükşehir Belediyesi (İBB) bünyesinde benzin istasyonları kurularak bir akaryakıt markası yaratılması planına karşı olduklarını belirtti. Zülfiyar, "Bir akaryakıt istasyonunun günlük satış miktarı 3000-3500 litrele gerilemiş durumda. Türkiye'deki akaryakıt istasyonlarının sayısını araç ve nüfus başına Avrupa Ülkeleriyle kıyasladığımızda aramızda dört kat fark olduğunu görüyoruz. Biz yıllarca TABGİS olarak istasyon başına düşen satış miktarının artırılmasında etkili olacak önemli düzenlemelerin başında mesafe tahdidinin daha da yükseltilmesinin geldiğini savunarak düzenleme talep ettik. İBB'nin bu girişimini ancak Kamunun sektörle haksız rekabete soyunması şeklinde değerlendiriyoruz." dedi.

Hem Hakim Hem Avukat Hem Savcı Aynı Kurum Olamaz

TABGİS Genel Başkanı, belediyelerin kendi ruhsatını

verdiği, kendi kendini denetlediği bir yerin aynı zamanda işletmecisinin de kendisinin olmasını doğru bulmadıklarını ve bu durumun sektördeki rekabeti olumsuz etkileyeceğine işaret ederek hem hakim, hem avukat, hem de savcının aynı kurum olamayacağını ifade etti.

Zincir Oluşturup Burayı Çok Karlı Satmayı Ummak Hayal

Zülfiyar, kar marjlarının belli olduğunu dağıtıcı ve bayilerin brüt karı, benzinlerde yüzde 9, motorinde yüzde 11 olduğunu belirterek buradan kalanla elde edilecek yüzde 3-5 gibi kazançla bir zincir oluşturup sonra bu zinciri çok karlı satmayı ummanın bir hayal olduğunu söyledi. Ayrıca bu girişimin tüketicinin lehine bir yarar sağlayacağına ihtimal de vermediklerini belirten Zülfiyar, kamuoyuna belki 3, belki 5 kuruş indirim olarak yansıtacağını ifade ederek "O zaman da hep beraber dağın fare doğurduğunu göreceğiz" değerlendirmesinde bulundu.

Özel Haber / Atıl Kelenc 4

İçerimizi Yakıyor!...
Dış Başkalarını



Haber / Figen Özer 8

Tasarrufa
Elektrikten
Başlayın
Batı Enerji



Gündem / Taner Matlı 10

EPDK'dan
Önemli
Açıklamalar



Gündem / Ender Okandan 12

Atık Araba
Lastikleri
Eritilip
Yakıt Olarak
Kullanılıyor



BASAŞEHİR SHELL İSTANBUL

BUR-EM POAŞ MUĞLA

KAYNAR TARIM ÜRÜNLERİ BP K. MARAŞ

TUĞAL GULF İSTANBUL

ÖZYÜREKLİLER SHELL BALIKESİR

URCAN POAŞ İSTANBUL

ÇİZMECİLER OPET BOLU

HİKMET GÜREL SHELL İZMİR

HAS ERYILMAZ BESTOİL ANKARA

ÇİÇEKPINAR POAŞ ISPARTA

KOZAN ÇELİK SHELL ADANA

ATM PLAZA TOTAL BURSA

BİRSİN BAŞOL POAŞ TEKİRDAĞ

Teşekkürler !

AYSANLAR BP OSMANİYE

HASAN ÇAPUK GULF İZMİR

TURMAK TURİZM TOTAL MUĞLA

76 BP İSTANBUL

TANKAR TOTAL İZMİR

PAMUKOVA ÖZDEMİRLER TOTAL ADAPAZARI

DİDİM BP AYDIN

YENİCEOBA ALPET KONYA

ASDEM TOTAL KÜTAHYA

TÜRKDÖNMEZ TOTAL İSTANBUL

DIYARTAS BP DİYARBAKIR

SÖNMEZLER SHELL BURDUR

BAKÖL BP K. MARAŞ

BARI POAŞ BURSA

SK ALPET DİYARBAKIR

BURAK SHELL ADANA

ÇELİK-MOTOR SHELL ELAZIĞ



Tora Petrol web sitesine girin
sonuğu cevaplayın.

iPad kazanın.

www.torapetrol.com



İleri çözümleri, yüksek teknolojisi ve kaliteli servisiyle akaryakıt istasyonları mühendisliğinde lider TORA, dünyanın en saygıdeğer pompa üreticisi Gilbarco Veeder-Root'un ayrıcalıklı ürünlerini sizlere sunuyor. Şimdi yeni Horizon modelinin üstün tasarım ve teknolojisine yol açma zamanı.

Neden Horizon?

10 yıllık bir süre için depolama kapasitesine sahiptir, depolama ölçümlerinin 2 katını ağırlama kapasitesine sahiptir? Fiziksel olarak depolama kapasitesi, parçaların sağlamlığı ve maksimum tasarımı sayesinde maksimum bakım gerektirir ve uzun vadeli işletiminizi maksimum olarak sağlar.

Yatırımınızı korur

Çelik Frame,
> Dayanıklı ve güçlü yapıda maksimum hizmet ömrü.
> Pasiz, koruzlu ve kötü kullanıma karşı etkili ve güvenilir.
> Üstün özellikleri sayesinde yatırımınızı kaybetme riski azalır.

Güvenilir

Türkiye'deki parçaların daha uygun fiyatla üretilmesi.
> Yüksek kaliteli elektronik yapılar sayesinde maksimum hizmet ömrü.
> Horison elektrikli pompa birimlerinde toplam 200.000'den fazla saatte çalıştırılmış, güvenilir ve sağlamlık için kullanılmıştır.

Zamana meydan okuyan görünüm

Müşterilerinizi etkileyecek modern görünüm.
> Standart 4 yıl koruyucu kapı garantisi.
> Çeşitli renklerdeki görsel olarak yüksek kaliteli görünümler sunar.

444 87 44

www.torapetrol.com



**GILBARCO
VEEDER-ROOT**

TORA

İSTASYON MÜHENDİSLİĞİ



2011 İlk Çeyreğinde Dağıtım Sektörü Sıcak Gelişmeler Yaşadı Öyle de Süreceğe Benziyor...

Eylül 2010'dan başlayalım... Sözleşme yenileme dolayısıyla yaklaşık 1650 bayi dağıtıcısını değiştirdi. Toplam yenilenmesi gereken sözleşme sayısını bilemediğim için gerekli orantıyı kuramadım. Ancak yine de anlaşılıyor ki yüksek bir orana ulaşamadı. Bu durum pazara yeni şirketlerin girişini de sağladı. Rekabet Kurumu kararının uygulanması bir manada yerini buldu diyebilirim. Ancak rekabetin daha da geliştirilmesinin sadece fiyat rekabetiyle kısıtlı olmadığını vurgulamak istiyorum. Özellikle pazara yeni giriş yapan şirketler alışık olmadığımız bir şekilde farklılığı satış fiyatında yaratmaya başladılar. Bu durumun özellikle tüketimin yoğun olduğu Marmara ve Ege bölgesinde oluştuğunu gözlemliyoruz. Önceleri sadakat programlarının sağladığı avantajları hesapladığımızda bu fiyat farklılığı başa baş kalmakta iken, Ocak ayı sonunda uygulanmaya başlanan promosyon yasağı tabloyu tekrar tersine çevirdi. Yani sadakat programları da puan karşılığı avantajlar ile bir manada fiyatları düşürdüler. Bu arada Akdeniz havzasında cereyan eden sıcak gelişmeler işlenmiş ürün fiyatları ile USD doların TL karşısındaki değerini yükselterek perakende satış fiyatlarının artışına sebep oldu.

Alışık olduğumuz gibi hemen yüksek fiyatlar bayi karı tartışmasını da yeniden gündeme getirdi. Tabii ki, bunda piyasaya yeni giren bir tedarikçinin, bayi olmaksızın satış yapması ve uyguladığı düşük fiyat politikasına bunu gerekçe göstermesi önemli rol oynadı. Bu durumu, her zaman rekabetçi düşünen ve o doğrultuda işlerini yürüten bayi kesimi, Cumhuriyetle yaşıt olan işinin yok varsayılmasını ve her ticari iş ve yatırımında kazanç olmazsa olmaz olduğunun göz ardı edilmesini hiç hoş karşılamadı. Evet dünyanın birçok ülkesinde bu sistem (COCO) uygulanmaktadır. Zira bu uygulamanın yapıldığı ülkenin ekonomisi gereği böyle olmaktadır, bir gün bizde de uygulanacaktır. Ancak şartların tüm kesimlerin lehine oluşması gerekmektedir derim. Bugün bayi karı, yarın tedarikçi karı,

öbür gün rafineri karı yok edilerek maliyeti belli olan bir ürünün ucuzlatılabileceğini düşünemiyorum.

Bu süreç devam ederken otoritenin markasız (beyaz bayraklı) satış noktalarının oluşumunu, istasyonlar arası mesafe tahdidinin kaldırılmasını telaffuz etmesi ve akabinde İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin petrol dağıtım işine gireceği söylemi gündemi sarstı. Tüm bu iş ve işlemler kanunlar ile belirlenmiş çerçevede gereği yerine getirilerek gerçekleştirilebilir. Ancak iyi düşünüp hesap etmek zorundayız. Yeni bir uygulama getirirken yapılmış yatırımları karsız bırakarak, kendi paramıza bir manada milli servetimizi çöpe atamayız. Konunun bu noktaya gelmesi tüketicinin ucuz yakıt istemesinden kaynaklanıyor. Oysa ki yakıtı pahalı yapan içindeki vergi ve hatta verginin vergisidir. Sadece verginin vergisini yani ÖTV'nin KDV'sini almadığımızda litrede yaklaşık 0,35-0,40 kuruş indirim mümkün olabilecektir. Oranlarsak % 9 indirim demek.

Öte yandan otorite bu kazancı neden vazgeçmiyor? Çünkü dolaylı vergi daha kolay ve tahsilat garantisi var. Peki ucuz yakıtı kim istiyor? Gelir vergisi mükellefi tüketici... Diğer yandan bütçede giderlerin büyük kısmını SGK ödentilerinin oluşturduğunu da unutmayalım. Tabii ki bu durumda siyaset ekonomisinin içinde yerini alacaktır.

Sonuç olarak; Ulusal marker işini oturtalım, otomasyonlar %100 tamamlansın ve her şirket bayisini denetleyip gerektiğinde hesabını versin. 10 numara yağ veya oluşabilecek diğer isimler altındaki kısaca kaçak diyeceğimiz yakıtın satış % 100 bitsin. Pompalarda yazar kasa %100 uygulansın... Kısacası haksız rekabet ortamı kalksın, kurallı ve % 100 disipline olmuş piyasada her türlü kurallı rekabeti hep beraber gerçekleştirelim. İşte şimdi sorumluluk bilinciyle işimize nasıl sahip çıkıyoruz, meslek örgütlerimize de aynı bilinçle sahip çıkmanın tam zamanıdır.

 <p>Türkiye Akaryakıt Bayileri Petrol ve Gaz Şirketleri İşveren Sendikası'nın Yayın Organıdır</p> <p>Basım Tarihi: 04. 04. 2011</p>	<p>TABGİS Adına Sahibi</p> <p>Ferruh Temel Zülfiakar</p> <p>Genel Yayın Yönetmeni Metin Alkan</p> <p>Editor Murat Bilgin</p>	<p>Sorumlu Yazı İşleri Müdürü</p> <p>Tuluğ İlem Yeşilbağ</p> <p>Mali İşler Sorumlusu İnan H. Dalak</p> <p>Reklam ve Halkla İlişkiler Kylem Makul</p>	<p>Grafik Tasarım</p> <p>Dinçtürk SanatEvi</p> <p>Bahariye Caddesi Hek İş Hanı No: 19 Kat: 4 Daire: 50 Bahariye Kadıköy Tel / Faks : 0216 336 65 71</p>	<p>Renk Ayrımı CEMAY GRAFİK</p> <p>Ofset Hazırlık ANKA OFSET</p> <p>Utros Yolu 2. Marbaacılar Sitesi D Blok 1ND3 Topkapı / İSTANBUL Tel : 0212 565 90 33</p>	<p>Yazışma Adresi TABGİS İşveren Sendikası</p> <p>Eski Yıldız Cad. Deniz İş Merkezi No: 20 Kat: 4 34353 Beşiktaş - İstanbul</p> <p>Tel : 0212 227 06 00 Faks : 0212 258 80 03-04</p>

İçİ Bizi Yakıyor !... Dışİ Başkalarını

**“Anakent Belediye Başkanımız
Sn. Kadir Topbaş’a
İthaf Olunur”**

Güzel Anadolom, neler söylememiş ki gel de hayranlık duyma !...İçinde olduğu işten hiçte memnuluk duymayan pek çok insanımız dışarıdan bakınca “Aaa... ne güzel işiniz var” diyenlere başlıktaki deyimle cevap vermişler. “İçİ bizi, dışİ sizi yakıyor”

Yıllar yılları kovalamış hiçbir şey değişmemiş insanımız yeni projeler üretmek yeni ufuklara açılmak, icatlar yapmak yerine mevcutlara imrenmek, kopyacılık yapmak gibi bir kısır döngünün içine girmişler.

Kimleri yakmamış ki zavallı mesleğimizin dışİ?... İnşaatçı, tekstilci, otomotivci, ithalatçı, kim işinden mesleğinden bir birikim elde etmişse kendi işine yatırım yapıp işini geliştirmek yerine, aman ne güzel iş, bir de benzin istasyonum olsun diye tutturmuş!...Sona malum, yangın var, kimse görmek istemiyor!....

Enerji Petrol Yayın Gurubunun düzenlediği Petroleum Fuarı’na bakalım. Pırl pırl, çok güzel çağdaş pompalar, yıldız gibi parlayan ekipmanlar, pompalarda TV’ler, şahane istasyon kurulumları, Petline şirketimizin harika self servis pompaları, neler neler...

Yine gözleri kamaştırarak, yine birilerini yakacaklar. Şu güzel pompalara bakın, hem de üzerinde TV olanları bile var, şimdi bunlarla bir istasyon kurulmaz mı yani? Kurulur da, karın doyurur mu işte o belli değil. Ana dağıtım şirketi de sonradan burnundan fitil fitil getirmek üzere üç beş kuruş verdimi değme keyfine...Bu fuarımız da inanın bir çoğunun canını yakacak.

Baksanıza başarıları ile tüm İstanbul’un gönlüne taht kurmuş Sayın Kadir Topbaş’ın bile gönlünü yakmış zavallı mesleğimiz. Yapmayın Sayın Başkan, Siz ki bu büyük metropolde muhalif muvafık bunca insanın takdirini topladınız. Bu İstanbul’u dünya kenti yaptınız, bunca yoğun, bunca devasa projeleriniz arasında akaryakıtla ne işiniz var? Allah aşkına!

Özel sektör yapamıyorsa, hizmet kalitesi kötüyse, rekabet yoksa, hizmet yoksa, hadi neyse diyelim. Elinizde mevcut bir dağıtım şirketi var da zarar ediyorsa bunu düzeltip, büyütüp, satalım diyorsanız hadi neyse... Ama siz öyle demiyorsunuz bir dağıtım şirketi kuracağım büyütüp satacağım diyorsunuz.



Atıl KEAENCI
TABGİS Yüksek İşçilere Konsey Başkanı

İyi de Sayın Başkan oldu mu yani?...

Bendeniz vakti zamanında rahmetli Özal’ın rahleyi tedrisinde biraz okudum. Özal şöyle derdi;
“Zarar eden kitleri satmayın kar edenleri satın.”

Muhalefet de “Olur mu canım, kar eden şirket satılır mı? Zarar edeni satın” diye tutturunca Özal, “Devlet tüccar değil, zarar edeni satarsanız iyi paraya satamazsınız. Kar edene iyi para verirler. Zarar edeni de satın ama kura geçirdikten sonra” diyerek millete ekonomi dersi verirdi.

Aradan yıllar geçti rahmetli Özal, bendenizi Türkiye Denizcilik İşletmeleri Danışma Kurulu’na atadı. Orada hem devletimi tanıdım, hem de KİT’lerin ne kadar kötü yönetildiğini gördüm. O zaman genel müdürlüğümüzü şimdi AK Parti Sivas Milletvekili olan Sayın Mustafa Açakalın yapıyordu. Türkiye Denizcilik İşletmeleri’ne bağlı arabalı vapurların büfelerini kirayla işletmecilere verirdik. O zamanın parasıyla çok da iyi paralar verirdilerdi. 70-80 bin TL gibi... Biz de, “Oh ne güzel işler yapıyoruz, bir arabalı vapur büfesi 80 bin TL getiriyor” diye mutlu oluyorduk. Lakin 80 Bin TL’yi veren kiracı milleti soyup soğana çevirir, bugünün parasıyla bir çay bir sandviçi 7-8 TL’ye, bir sıkma portakal suyunu 10 TL’ye satardı. Yani devletin oradaki varlığı milletin mutluluğu olmazdı.

Yine aradan yıllar geçti... Bu kez TDİ, arabalı vapurların İstanbul Büyükşehir Belediyesi’nin İDO kuruluşuna sattı. O dönem Büyükşehir Belediye Başkanımız Sayın Başkanımız Recep Tayyip Erdoğan, Genel Sekreteri de TDİ’nin o zamanki Genel Müdürü Sayın Mustafa Açakalın’dı. İDO, o devirde derlenip toparlandı, gelişmeye başladı. Yine aradan yıllar geçti... Bu kez Sayın Kadir Topbaş İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı oldu. İki arkadaşım ve ben İDO’nun arabalı vapuruyla Eski Hisar’dan,

Topçular'a geçiyorduk. Sabah çok erkendi ve kahvaltı yapamamıştık. Allah ne verdiyse arabalı vapurun büfesinden üç kişilik sandviç, poğaçaya, çay vs. aldık. Ortalık pırl pırl, tertemizdi. Büfenin görüntüsü ve düzeni çok farklıydı. Hiç TĐİ zamanına benzemiyordu. Büfedeki görevliye ne kadar vereceğimizi sordum "Beyefendi 11 TL." dedi. Üç kişilik, tertemiz, mükemmel bir kahvaltı 11 TL şaşırdım doğrusu... Eski günler aklıma geldi, TĐİ zamanı olsaydı 30 TL'yi bayılmıştık, doğrusu hayranlıkla temaşa ettim.

Şimdi İDO büyüdü. Dünyanın en büyük deniz yollarından birisi oldu ve İstanbul Büyükşehir Belediyesince satışa sunulacak işte doğru hesap!..

İşte doğru devlet anlayış, İşte halka hizmet...

Yine aradan yıllar geçti. Bu kez İstanbul Ticaret Odası adına İstanbul Büyükşehir Belediyesi GSM İnceleme Kurulu'nda görev aldım. GSMİ kuruluna bir dosya geldi. Dosya Büyükşehir Belediyesinin bir şirketine aitti. Şirket Miniatürk'in bulunduğu alanda gıda üretimi yapıyordu.

Ruhsat Denetleme Müdürlüğümüz, mutadı veçhile şirketin üretim sahasını videoya çekmiş, ekranda gösteriyordu. Tertemiz, beyaz giysili, başı boneli insanlar sandviç üretiyordu. "Eee... gayet güzel ruhsatını verelim gitsin" diye ben düşünürken sanumu yapan Sayın

Yaşar Parlak Başkanımıza dönerek, "Bir mahsuru var efendim. Miniatürk'teki bu üretim alanının iskanı yok. İskansız yere de ruhsat veremeyiz" demez mi!. Meğer o üretilen sandviçler bizim arabalı vapurlara gitmiyor muymuş, içim cız etti. Bu sefer kraldan çok kralcı oldum "Sayın Başkan ne var bunda ne kadar güzel üretim, bu kadar temiz bir işletme belediyenin, mekan da belediyenin, bu kurul da belediyenin verelim gitsin" diye tutturdum. Lakin ruhsat verilmedi. Zira yasalar ve yönetmenlikler öyle söylüyordu. Şimdi bu artılarla dolu bir anlayış, bu artılarla dolu bir kamu yönetimine nerelerden ne oldu da akaryakıt dağıtım şirketi işi gündeme geldi? Doğrusu ben anlamakta zorlanıyorum. Sayın Başkan Petroler Fuarı'na davetli, İnşallah teşrif etme fırsatı bulur kendileriyle helalleşiriz.

İstanbul'da istasyon başı satış ortalaması 10-15 bin litre satanlar "Yandım Allah" bağırıyor, millet kan ağlıyor...Laf olsun diye bunları yazacak adam değiliz, gerçek bu.

Sayın Başkan; söylemi bile sektörümüz adına çok ürkütücü. Ben inanıyorum ki araştırdığınızda bu net sonucu çok rahat göreceksiniz. Bu gidişle iyi günümüz olmayacak ama iyi günlerde görüşmek dileğiyle bepinize selam ve saygılarımla.

Atıf KETENCİ

TABGİS Yüksek İstigare Konsey Başkanı

Torba'dan Akaryakıt Sektörü Çıkmadı!

Kamuoyunda bilinen adıyla "Torba Yasa" dan Akaryakıt Sektöründe Kesilen İdari Cezalara İlişkin Af Çıkmadı



6111 sayılı "Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılması İle Sosyal Sigortalar ve Genel Sağlık Sigortası Kanunu ve Diğer Bazı Kanun ve Kanun Hükmünde Kararnemelerde Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun" 25/2/2011 Tarihli Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi.

Ancak, Torba Yasa kapsamında 5015 Sayılı Petrol Piyasası Kanunu ile 5307 Sayılı LPG Piyasası Kanunu'na dayanılarak verilen idari para cezaları yer almadı.

Torba Yasa ile af kapsamına alınan kamu alacakları ise şöyle;

Vergiler / Vergi Cezaları,	Sosyal Güvenlik Primleri (SSK, Bağ-Kur) ve İdari Para Cezaları,
Gümrük Vergileri ve İdari Para Cezaları,	TEDAŞ'ın elektrik alacakları,
OSB'nin elektrik, su, doğalgaz alacakları ile yönetim aidatları alacakları,	İl özel idarelerinin çeşitli harç ve katılma payı gibi bazı alacakları,
Belediyelerin (Emlak Vergisi, Çeyre Temizlik, İlan ve Reklam Vergisi gibi) vergi alacakları, tarifeden doğan ücret ve su alacakları,	TOBB ve bağlı odalarının oda aidatı alacakları,
KOSGEB'in desteklerden kaynaklanan alacakları,	TRT'nin elektrik payı ve bandrol ücretlerinden kaynaklı alacakları,
Trafik para cezası, askerlik para cezaları, nüfus para cezaları vs.	Ecrimisiller, KKDF, Destekleme ve Fiyat İstikrar Fonu (DFIF) alacakları,

Kapsamda yer alan bu alacakların aftan yararlanabilmesi için söz konusu kamu alacaklarınının 31/12/2010 tarihi dahil olmak üzere, bu tarihten önce ortaya çıkmış olması gerekiyor. Kanunla getirilen

af hükümlerinden faydalanmak için; en geç 25 Nisan 2011'e kadar af kapsamındaki cezalarla ilgili idareye başvuruda bulunulması gerekli.

REKABET KURUMU

14 Yaşında

Rekabet Kurumu 14. kuruluş yıldönümü vesilesiyle "Türkiye Ekonomisi İçin Mikro Reformlar ve Rekabet Politikası" konulu bir sempozyum düzenledi. Sempozyumun açılış konuşmasını yapan Rekabet Kurumu Başkanı Prof. Dr. Nurettin Kaldırım, modern dünyanın ortak dilinin rekabet olduğunu belirterek rekabet gücünün aynı zamanda rekabetçi ortam içinde elde edilecek bir özellik olduğunu da farkında olunması gerektiğini söyledi.

2011 Rekabet Mektubuna da değinen Kaldırım, "Eğer bir ülkede teşebbüslerin, sektörlerin ve ülke ekonomisinin rekabet gücü organik olarak geliyecekse, eğer elde edilenleri, hak edilen, kazanılan bir sonuç olarak tanımlayabilecekseniz, rekabet gücünün illa ki rekabetçi bir ortamda elde edilmesi lazım! Adil bir piyasa ortamında elde edilmesi lazım, para gücüyle, devlet desteğiyle, manipülasyon davranışlarla, şirketler arası anlaşmalarla, hakim durumun kötüye kullanımıyla, bir güçlünin başka zayıfları ele geçmesi suretiyle elde edilmemesi lazım! Aksi takdirde, büyüme ve kârlılık sürdürülebilir olmayacaktır" dedi.

"Rekabetçi bir ortamın oluşması ve işlenmesi kamunun ve özel sektörün aynı esaslara tabi olması şartına bağlıdır"

Sempozyuma katılan Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün ise, rekabetçi bir ortamın oluşması ve işlenmesinin, kamunun ve özel sektörün aynı esaslara tabi olması şartına bağlı olduğuna işaret ederek, bu nedenle Rekabet Kurumunun, promosyon uygulaması nedeniyle kamu bankası-özel banka ayrımı yapılmadan idari para cezası vermesinin "piyasalarda rekabet ortamının sağlıklı işlenmesine yönelik bir adım" olarak algılanması gerektiğini söyledi.

Akaryakıt sektörüne yönelik hazırlanan raporun, sektörde rekabetin gelişmesi bakımından önemli değişiklikler getirdiğine işaret eden Bakan Nihat Ergün, hazırlıkları büyük ölçüde biten perakende sektörüne yönelik sektör araştırmasının da kayda değer sonuçlar doğuracağını tahmin ettiğini söyledi.

Özellikle tedarikçilerden çeşitli adlar altında talep edilen bedellerin ciddi seviyelere erişmiş olduğu ve tedarikçi-perakendeci ilişkilerindeki güç dengesinin orantısız biçimde tedarikçi aleyhine döndüğü yönündeki tespitleri oldukça önemsendiğini vurgulayan Bakan Ergün, alışveriş merkezlerinin (AVM) gelişimi de dikkate alırsa, bu durumun tedarik piyasalarındaki rekabet koşulları ve piyasaya girişler üzerinde ciddi sıkıntılara yol açma ihtimali barındırdığına dikkati çekti.



Devlette ortak dil oluşturmak için Rekabet Kurumu'nun katkıları çok önemli...

Toplantıya katılan Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız, enerji sektörü ile ilgili yapılan çalışmalarda Rekabet Kurumunun ortaya koyduğu katkılara teşekkür ederken, devlette ortak dil oluşturmak açısından bu katkıların önemli olduğunu vurguladı.

Yıldız, Türkiye'nin enerji sektörü ile ilgili liberal politikaların oluşturulması açısından Rekabet Kurumunun bugün düzenlediği toplantının önemli olduğunu ve bu toplantıdan yararlanacaklarını da sözlerine ekledi.



Akaryakıt İstasyonunuzun Gerçek Değerini Biliyor musunuz?



Farkımız:

- + Amerikan Değerleme Enstitüsü Akaryakıt İstasyonu Değerleme Eğitimi Sertifikası
- + Sektörde Uzman Akaryakıt İstasyonu Danışmanları
- + 30.000'i Aşkın Değerleme Raporu

Akaryakıt Sektöründe Sunduğumuz Hizmetler

- ✓ Akaryakıt/LPG istasyonu intifa hakkı değerlemesi
- ✓ Akaryakıt/LPG istasyonu değerlemesi - Faal işletme değeri tespiti
- ✓ Akaryakıt/LPG istasyonu yatırım fizibilite çalışması
- ✓ Akaryakıt/LPG istasyonu kiralama sözleşmesi danışmanlığı
- ✓ Akaryakıt/LPG istasyonu kira değeri tespiti
- ✓ Akaryakıt/LPG istasyonu için A ve L lejandlı arsa değerlemesi

SPK lisanslı
uzman kadromuz alım,
satım ve kiralamalarınızda
en doğru fiyatlara
ulaşmanız için
hizmetinizde

Tasarrufa Elektrikten Başlayın!

Elektrik Maliyetinizi Azaltmak Artık Elinizde...

Bilindiği üzere, 4628 sayılı Elektrik Piyasası Kanunu hükümlerince ve bu kanun tarafından görevlendirilen Enerji Piyasası Düzenleme Kurulu (EPDK) tarafından yapılan düzenlemelere göre işleyen enerjisi piyasasında, 2011 yılından itibaren yıllık elektrik enerjisi tüketimi 30.000 kWh' i geçen her tüzel kişilik "Serbest Tüketici" olarak kabul edilmektedir. Bu düzenleme uyarınca, Serbest Tüketiciler elektrik enerjisi tedarikçilerini seçme hakkına sahiptir.

Sistemin genel işleyişine baktığımızda, Tedarikçi Şirket enerji talebinde bulunan Serbest Tüketicilerin indirim oranını belirlerken, geçmişe dönük 1 yıllık enerji tüketim profilleri ile abonelik yapılarını değerlendirerek en uygun teklifi hazırlar. Öncelikle Serbest Tüketici ve Tedarikçi Şirketin enerji birim fiyatında mutabık kalması gerekmektedir.

Teklif aşamasından sonra, İkili Anlaşma olarak tanımladığımız ve aslında Enerji Satış Sözleşmesi olan bağlayıcı anlaşmanın koşulları ise, Tedarikçi Şirket ve Serbest Tüketici arasında müzakere edilerek belirlenir. Herhangi bir ihtilaf durumunda ya da tedarikçi değişim talebine cevaben, İkili Anlaşmanın şartları bağlayıcı olacaktır, anlaşma hususları detaylı irdelenmelidir. Belirtmemiz gerekir ki, her ne kadar İkili Anlaşma özel hukuk kurallarına tabi olsa da, sözleşme serbestisi ilkesi mutlak değildir. Zira, hiçbir Tedarikçi Şirket, 4628 sayılı Enerji Piyasası Kanunu, bağlayıcı yönetmelikleri ve EPDK düzenlemelerinden bağımsız bir Enerji Satış Sözleşmesi hazırlayamaz. Bu doğrultuda Serbest Tüketicinin özellikle dikkat etmesi gereken hususlar; sözleşme süresi ve fesih koşulları, enerji birim fiyatı ve artış şartları ile güvene bedeline ilişkin olanlardır.

Bunun yanı sıra, Serbest Tüketicilerin, indirimli enerji tedarikine

başlayabilmesi için yerine getirmeleri gereken bir prosedür vardır. Bu prosedürü takiben Tedarikçi Şirket tarafından PMUM nezdinde kayıt yaptırılarak indirimli enerji tedarik süreci başlatılmış olur.



Figen ÖZER / Batı Enerji

Bu doğrultuda, yıllık elektrik enerjisi tüketimi 30.000 kWh veya üzerinde olan Serbest Tüketiciler için kayıt aşamasında Piyasa Mali Uzlaştırma Merkezi'ne iletilen matbu kayıt formları (IA.02/ K.02) mevcuttur. Söz konusu bu formlar Tedarikçi Şirket tarafından temin edilir ve gerekli bilgiler ilave edilerek imza için Serbest Tüketicilere iletilir. Bu işlemden sonra, Tedarikçi Şirket Serbest Tüketici adına PMUM nezdinde ilgili evrakları ibraz eder ve bir sonraki ayın başı itibarıyla indirimli enerji tedarikine başlamak üzere Serbest Tüketicileri portföyüne almış olur.

Biraz da indirim metodolojisini inceleyecek olursak, Tedarikçi Şirketin indirimini yansıttığı birim enerji fiyatı, Serbest Tüketici'nin TEDAŞ tarifesi uyarınca elektrik enerjisi tüketim faturasında yer alan birim enerji fiyatıdır. İndirim teklifleri standart olmamakla birlikte Tedarikçi şirket ve Serbest Tüketici arasında müzakere edilerek belirlenir.

Yapılacak indirimin fatura kalemlerine nasıl yansıdığına aşağıda yer alan örnek tabloda görebiliriz. Örnek Serbest Tüketicimiz, yıllık 5.000.000 kWh elektrik enerjisi tüketen, Diğer Tüm Dağıtım Sistemi Kullanıcıları Tek Zamanlı Ticarethane Tarifesi abonesi olsun. Yeni tedarikçisi ile birim fiyatında %28 iskonto ile enerji tedarikine başladığını öngörürsek:

FATURA KALEMLERİ			DAĞITIM ŞİRKETİNDEN ALIM SENARYOSU	ÖZEL TEDARİKÇİDEN ALIM SENARYOSU	YILLIK KAZANÇ (TL)
Tüketim miktar (kWh)			5.000.000	5.000.000	-
Birim Enerji Satış Fiyatı (TL/kWh)			0,20837	0,15000	-
Tüketim tutarı (TL)			1.041.850,0	750.000,0	-
Perakende satış hizmet bedeli (TL/kWh)	0,00466	0,00104	23,300	5,200,0	18,100
İletim sistemi kullanım bedeli (TL/kWh)	0,00724	0,00724	36,200	36,200,0	0
Dağıtım sistemi kullanım bedeli (TL/kWh)	0,03211	0,03211	160,550	160,550,0	0
Kayıp-Kaçak Bedeli	0	0,02933	0,00	146,650,0	-146,650
Toplam Sistem Kullanım Bedeli (TL/kWh)	0,04401	0,06971	220,050	348.550,0	-128.500
Enerji fonu (TL)		1%	10.418,50	7.500,00	2.918,50
TRT payı (TL)		2%	20.837,00	15.000,00	5.837,00
Belediye tüketim vergisi (TL)		5%	52.092,50	37.500,00	14.592,50
Ara Toplam (TL)			1.345.248,00	1.158.550,00	186.698,00
KDV (TL)		0,18	242.144,64	208.539,00	33.605,64
Genel Toplam (TL)			1.587.392,64	1.367.089,00	220.303,64

Tablo: Enerji Tüketim Faturası Karşılaştırma Analizi

Tabloda da görüleceği üzere, birim fiyat üzerine yansıtacak indirim oranı, Sistem Kullanım Bedeli parametrelerini (Perakende Satış Hizmet Bedeli, Dağıtım Sistem Kullanım Bedeli, İletim Bedeli ve Kayıp-Kaçak Bedeli) etkilemeyecektir. Çünkü her ne kadar yeni tarife düzenlemesine göre Dağıtım Şirketi ile Özel Tedarikçi katsayıları arasında fark olsa da, söz konusu bu bedeller aktif enerji tüketimi (kWh) üzerinden hesaplanmaktadır. Diğer taraftan, yeni birim fiyat ve toplam aktif enerji tüketimi çarpımına eşit olan enerji bedeline (TL) endeksli Enerji Fonu, TRT Payı, BTV kalemleri ile; tüm maliyet üzerinden hesaplanan KDV kalemi dolaylı olarak azalacak ve tasarruf oranı fatura tutarına yansıtacaktır. Dolayısıyla, geçmişimize konu bu abonelik, bağlı olduğu Dağıtım Şirketi'nden enerji tedariki için yıllık 1.587.392 TL ödeyecekken, özel bir tedarikçi ile yapacağı anlaşma sonucu yeni elektrik enerjisi tüketim faturası 220.303 TL azalarak, 1.367.089 TL olacaktır.

Her değişim beraberinde sorular da getirir, haliyle bu konuda da sıkça sorulan sorular ve serbest tüketicilerin akıllarına takılan benzer hususlar olmaktadır. Bu sorulara ilişkin aşağıda sıralanan bilgiler aydınlatıcı olabilir:

- Elektrik enerjisini özel bir tedarikçiden sağlayan Serbest Tüketicilerin teknik olarak hiçbir değişiklik yapmalarına gerek yoktur, mevcut elektrik tesisatı üzerinden elektrik enerjisi transferine devam edilecektir.
- Tedarikçiden kaynaklanan enerji kesintisi veya arıza riski yoktur. Yaşanması olası kesinti ve arızalardan ilgili dağıtım şirketi sorumludur. Çünkü elektrik hatları ile ilgili tüm arıza, kesinti, bakım konularında tek yetkili kurum, bağlı olduğunuz dağıtım şirkettir.
- Her ay sonunda elektrik sayaçları yine dağıtım şirketiniz tarafından

okunacaktır. Elektrik faturaları ise, yapılan anlaşma kapsamındaki fiyat ve ödeme koşulları geçerli olacak şekilde Tedarikçi Şirket tarafından kesilecektir.

- Reaktif enerji konusundan Dağıtım Şirketi sorumludur. Dolayısıyla, Reaktif enerji bedeli mevcut olur ise Dağıtım Şirketine ödeme yapılacaktır.
- Tüm Tedarikçi Şirketler ve faaliyetleri bir denetim mekanizmasına tabidir.
- Serbest Tüketici Yönetmeliği uyarınca tedarikçi değişim hakkı her zaman mevcuttur. Taraflarca imzalanan Enerji Satış Sözleşmesi kapsamında, Serbest Tüketicinin fesih bildirim hakkı mevcut ise, başka bir tedarikçi seçebilir ya da tekrar dağıtım şirketinden enerji tedarik edilebilir. Halen özel bir üreticiden veya toptan satış şirketinden enerji alıyorsanız dahi, başka bir tedarikçiden daha avantajlı fiyatlarla elektrik enerjisi tedarik etmeniz mümkün olabilir.

Enerji maliyeti nizi azaltarak uzun vadede karlı ve gönül rahatlığı ile imza atabileceğiniz Enerji Satış Sözleşmeleri gerçekten mümkün. Bu nedenle henüz enerji tedarikçinizi sunabildiği maliyet avantajı ve hizmet kalitesi bakımından diğer tedarikçilerle kıyaslamadıysanız, her geçen gün pahalı enerji kullanıyor ve Serbest Tüketici olmanın avantajını tam olarak yaşamıyor olabilirsiniz. Her koşulda lehinize olan bu sistemde her zaman daha çok kazanma avantajınız mevcut olduğunu unutmayınız...

Bu nedenle enerjimizi paylaşın...

Elektrik enerjinizi üretme sorumluluğunu taşımaktan mutluluk duyacağız.

Figen ÖZER

Enerji Satış ve Pazarlama Uzmanı
figenser@batienerji.com.tr



Enerjimizi paylaşın!

Elektrik enerjisinde artık hesaplı bir yol var: BATIENERJİ

Enerjinizi üretme sorumluluğunu taşımaktan memnuniyet duyacağız.

EPDK'dan Önemli Açıklamalar

Petrol Piyasası Dairesi Başkanı Taner Mutlu, son zamanlarda sektörün gündemine oturan konularla ilgili sorularımızı cevaplandırdı.



Taner Mutlu

KİLOMETRE TAHDİDİ ve BEYAZ BAYRAKLI İSTASYONLAR

Kilometre Tahdidi ve Beyaz Bayraklı İstasyonlar Rekabet Yönüyle Beraber Diğer Yönleriyle de Ele Alınmalıdır

Bilindiği üzere EPDK 5015 sayılı Kanunun kendisine vermiş olduğu yetkiler çerçevesinde petrol piyasasında görevlerini yerine getirmektedir. Bu bağlamda, 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanununun 1. Maddesi; "Bu Kanunun amacı; yurt içi ve yurt dışı kaynaklardan temin olunan petrolün doğrudan veya işlenerek güvenli ve ekonomik olarak rekabet ortamı içerisinde kullanıcılara sunumuna ilişkin piyasa faaliyetlerinin şeffaf, eşitlikçi ve istikrarlı biçimde sürdürülmesi için yönlendirme, gözetim ve denetim faaliyetlerinin düzenlenmesini sağlamaktır.

Bu Kanun; petrole ilişkin piyasaların sağlıklı ve düzenli işlemelerinin sağlanmasına ve geliştirilmesine yönelik; düzenleme, yönlendirme, gözetim ve denetim işlemlerini kapsar." hükmünü, sekizinci maddesinin 4 üncü fıkrası "Kurul, teknik ve ekonomik kriterlere göre bayilik kategorileri oluşturabilir. Bu durumda bayilik lisansları kategorilerine göre düzenlenir. Akaryakıt ve LPG istasyonları arasındaki mesafeler, aynı yönde olmak üzere, şehirler arası yollarda on kilometreden, şehir içi yollarda bir kilometreden az olmamak üzere Kurul

tarafından çıkarılacak ve 1.1.2005 tarihinde yürürlüğe girecek yönetmelikle düzenlenir." hükmünü haizdir.

Diğer taraftan beyaz bayraklı istasyonlarla ilgili olarak Kanun gereği bir dağıtıcıya bağlı olmayan beyaz bayraklı istasyonların faaliyet göstermesi mümkün değildir.

Rekabet konusunda otorite olan kamu kurumunun gerek kilometre tahdidi ve gerekse beyaz bayraklı tabir edilen istasyonlarla ilgili olarak serbest piyasanın daha iyi işleyebilmesi yönünde raporlarının bulunduğu da herkesin malumudur.



Ancak belirttiğim meri mevzuatın yürürlüğe konulma gerekçelerine baktığımızda, istasyon sayısının fazlalığı gibi farklı bir çok hususun dikkate alınarak işlem yapıldığı görülmektedir. Günümüz itibarıyla ise 12872 istasyonlu ve 1050 istasyonsuz bayilik lisansı mevcuttur. Dolayısıyla bu tür konular rekabet yönüyle beraber diğer yönleriyle de detaylı bir şekilde ele alınmalıdır.

Danıştay'ın EPDK'nın mesafe tahdidine ilişkin aldığı kararları iptal etmesi birçok bayiyi de olumsuz olarak etkiledi. Bu konuyla ilgili devam eden hukuki bir süreç var mı? Varsa hangi aşamadır?

Konuyla ilgili Danıştay'ın vermiş olduğu yürütmeyi durdurma kararına Kurumumuzca itiraz edilmiş olup, herhangi bir bayinin mağdur olmaması için dava ile ilgili hukuki süreç yakından takip edilmektedir.

PROMOSYONLAR

Kutu Mendil ve Toz Bezi Promosyon Olarak Verilebilir

Öncelikle belirtmekte fayda gördüğüm husus şudur, Promosyonlarla ilgili temel yaklaşımımız akaryakıt fiyatları üzerindeki maliyetlerin azaltılması ve bu sektörden elde edilen katma değerın tekrar bu sektörde kalmasının sağlanmasıdır.

Bu bağlamda, 25/12/2010 tarihli ve 27796 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan, Kurulumuzun aldığı 15/12/2010 tarih ve 2924/2 sayılı kararı ile 31/01/2011 tarihinden itibaren akaryakıt ve madeni yağ satışlarında; hizmet promosyonları ve finansal promosyonlar hariç, hediye, eşantyon, kampanya ve sair adlarla promosyon yapılmaması kararı verilmiştir.

Bu kararın gerekçesine bakıldığında, akaryakıt ve madeni yağ satışlarında uygulanan aynı promosyonların maliyetlerde gereksiz artışlara sebebiyet vermesinin yanı sıra, rekabetin "fiyatlarda oluşumu" üzerinde olumsuz etkilerini azaltmaktır.

Bu karar kapsamında promosyon uygulamaları, aynı, finansal ve hizmet promosyonları olarak üç ana başlık altında değerlendirilerek, 31/01/2011 tarihinden itibaren, akaryakıt ve madeni yağ satışlarında; bardak, tabak, jilet, deterjan, oyuncak, dergi, gazete, komör gibi sair adlarla yapılan veya banka ve sadakat kartları vasıtasıyla verilen katalog veya aynı promosyon kapsamındaki her türlü maddi ürünün promosyon olarak dağıtımını yasaklandığı, diğer taraftan doğrudan veya banka ve sadakat kartları vasıtasıyla akaryakıt verilmesi ile akaryakıt istasyonlarında verilen yıkama, yağlama, antifriz değişimi gibi hizmet promosyonlarına devam edilebileceği belirtilmiş ve bununla birlikte daha önce müşteriler tarafından alınan tarihe kadar toplanan veya puanlar karşılığı biriken ve aynı promosyon yasağı kapsamında bulunan maddi ürünlerin müşteriye teslimatı bu tarihten sonra da yapılabileceği hüküm altına alınmıştır.

Görülebileceği üzere gerek Kurul Kararı gerekse Kurul Kararının gerekçesinde kutu mendil ve toz bezinin, araç yıkama faaliyetinin bir parçası olarak kullanıcılara hediye edilmesine dair bir engel bulunmamaktadır.

Bu çerçevede kutu mendil ve toz bezinin, araç yıkama faaliyetinin bir parçası olarak kullanıcılara hediye edilmesi işlemi promosyon yasaklarına ilişkin alınan Kurul Kararı çerçevesinde olup, yapılan sadece konunun açıklığa kavuşturulmasıdır. Dolayısıyla alınan Kurul kararı aynen uygulanmaktadır.

"10 NUMARA YAĞ" SORUNU

Kurumumuzun yetki ve sorumluluğu çerçevesinde; "Madeni Yağların Ambalajlanması ve Piyasaya Sunumu Hakkında Tebliğ"i piyasaya sunumu yapılan madeni yağların; yanılmaya yol açmayacak, çevre ve insan sağlığına zarar vermeyecek şekilde, doğru ve anlaşılabilir bilgiler ile tüketiciye ulaşmasını sağlamak üzere, sahip olmaları gereken teknik niteliklerine, ambalaj bilgilerine ve piyasaya sunumuna ilişkin usul ve esasların belirlenmesi amacıyla hazırlanmıştır.

Şöyle ki; anılan tebliğin 11. maddesinin 2. fıkrasında "Madeni yağlar; ilgili diğer mevzuat uyarınca yetkili olan idarelerden usulüne uygun olarak alınmış, gerekli izine, onaya ve durumuna uygun İşyeri Açma ve Çalışma Ruhsatına sahip olan yerlerin dışında hiçbir şekilde satışa sunulamaz, depolanamaz veya bu amaçla bulundurulamaz." hükmü mevcut olup, bu konunun uygulanması konusunda özellikle Belediyelerimize ve İl Özel İdarelerimize de önemli görevler düşmektedir

YENİ DÜZENLEMELER...

5015 sayılı Petrol Piyasası Kanununun 2003 yılında yürürlüğe girmesinden bu yana akaryakıt sektörünün 65 Milyar TL'lik büyüklüğe ulaşmış, yaşayan ve gelişen bir piyasa olduğunu vurgulayan Taner Mutlu, piyasanın sağlıklı işlenmesini teminen gerekli ikincil mevzuatın sektöre beraber tekrar değerlendirilmesi suretiyle piyasanın daha sağlıklı işleyişinin sağlanmasına çalışacağını belirtti.

Yeni düzenlemelere ilişkin sorumuzu yanıtlayan Mutlu, Lisans başvuruları, tadil ve süre uzatımları ile ilgili sürelerin daha da kısaltılması çalışmalarına başladığını, yine motorinde otobiodizel, benzinde etanol içeriğinin hacimce en az % 3 olmasını planladıklarını, bahse konu değişiklik ile tarım sektörünün gelişmesinin yanı sıra enerjide dışa bağımlılığın azaltılmasının hedeflendiğini belirtti.

ANALİZ NOKTALARI ARTTIRILYOR

Petrol piyasasında yapılan denetimlerde alınan numuneler 21/03/2011 tarihinden itibaren İnönü Üniversitesi'ne de gönderilebilecek olup, bu sayede özellikle Doğu Anadolu bölgesinden alınan numunelerin sonuçlarına daha çabuk ulaşılabilecek ve yakın zamanda diğer üniversiteler ile olan çalışmalarımız da tamamlanırken tüm Türkiye'den alınan numuneler yakın lokasyonlara teslim edilecek ve denetimlerin etkinliği arttırılacaktır.

Atık Araba Lastikleri Eritilip Yakıt Olarak Kullanılıyor

Son zamanlarda akaryakıt numuneleri üzerinde yapılan analiz neticeleri hakkında bilgi aldığımız ODTÜ PAL Başkanı Prof. Dr. Ender Okandan çarpıcı açıklamalarda bulundu



Prof. Dr. Ender Okandan

Son 3-4 yıldır piyasa gündemini çok işgal eden 10 numara yağ konusunun hala devam ettiğini belirten Ender Okandan, bu karışımların bazen bir solvent ile yağ karışımları şeklinde olabildiğini ancak son dönemde atık araba lastiklerinden üretilen bir hidrokarbon karışımının da yakıt olarak kullanılması yönünde girişimlerin olduğunu açıkladı.

Analizini yaptıkları bu numunelerin bazı özelliklerinin motorine benzediğini, ancak ayırt edici özelliklerinden motorinle olan karışımları tespit edebileceklerini belirten Okandan, motorin olmayan ve özelliklerine bakınca motorda tahribat yaratması, insan ve çevre sağlığı açısından tehlikeli olan emisyonları artırması kaçınılmaz olan bu tür yakıtların kullanılmaması için tüketici bilincinin de oluşmadığını, bunun için basın yayın organlarında ve sektörün faaliyetlerinde farklı bir tanıtım ve bilinçlendirme kampanyası yürütülmesi gerektiğine inandığını söyledi.

Bürokratik ve yasal düzenlemelerin bazen bu tür uygulamalardan sonra yapıldığını ve sektörün bu nedenle yara aldığını belirten Okandan, benzer bir durum olarak yıllar önce benzine solvent katılmasının önemli bir sorun olduğunu ancak benzin tüketimi azalınca yasal olmayan karışımların motorine kaydığını ifade etti.

AKARYAKIT ve LPG ANALİZLERİ

Yılda ortalama 250-350 bin ton atık yağın bertaraf edilmesi gerektiğini düşünürsek bunun ne kadarının kategorisi belirlenerek bertaraf edildiğini ortaya koymak çok zor, zira PETDER' in yılda topladığı miktar çok az herhalde atık yağlar bir başka şekilde kullanıma giriyor.

LPG' de bildiğiniz gibi bu yıl denetim amaçlı numuneler toplanacak. EPDK ile yaptığımız sözleşme gereği numunelerin kalite kontrolünü ODTÜ Petrol Araştırma Merkezinde yapacağız. LPG' nin de farklı özelliklerinin ölçülmesi için kabul edilmiş test metodları var. Bunların içinde bulunan koku deneyi maalesef farklı numunelerde deneme yapıldıkça sorun yaşanabilecek bir ölçüm metodudur. Ölçüm sonucu bir derecelendirme ile verilmesi söz konusu olmasına rağmen, kişinin subjektif değerlendirmesine bağlıdır. Metodun uyarlık sınırları yoktur, ihtilaf halinde şahit numunede çelişki yaratabilecek sonuçlar elde edilebilecektir. Otagaz analizinde de koku deneyi

bulunmaktadır. LPG' de kokulandırıcılar kükürtlü bileşikler olup nispeten ağır hidrokarbon fraksiyonlarıdır. Bu maddelerin katılması ile buharlaşma kalıntısının nasıl etkileneceği Türkiye şartlarında henüz test edilmedi.

Bütün bunların dışında kişilerin direkt LPG gazını koklaması ile belirlenecek bir derecelendirme olacağı için insan sağlığını etkileyici bir etkisi olacağını düşünüyorum. Bu konuyu bazı kurullarda gündeme getirmiş olmamıza rağmen henüz bir sonuç alamadık.

Ulusal Marker Analizleri Uygulamanın Başladığı Dönemden Bu Yana Daha İstikrarlı Bir Durumda

Saha cihazları ile referans cihazlar arasında az da olsa fark görüldüğünü belirten Prof. Dr. Ender Okandan, ulusal marker uygulamasının başladığı dönemden bu yana daha istikrarlı olduğuna belirtti.

Türkiye' de akaryakıt denetimi malesef kaçak akaryakıt üzerine kurgulanmış durumda. Türkiye genelinde akaryakıtın kalitesi hakkında bir bilgi vermiyor.

Medyada sadece kaçak akaryakıt haberleri olduğu için gerçekten kaliteli yakıt satışı olduğu gerçeğinin gölgelendiğini vurgulayan Okandan, bunun marker ölçümleri ile yapılamayacağını kabul edilmesinin altını çiziyor. Aynı bir program ile bu durumun belirlenmesi gerektiğine değinen Prof. Dr. Ender Okandan "Özellikle akaryakıt özelliklerinde yapılan değişiklikler, örneğin kükürt miktarının 10 ppm' e düşürülmesinin Türkiye genelinde nasıl yaygınlaştığını belirlemek veya benzinde oktan sayısı, benzin miktarı gibi özelliklerin dağılımını görmek gibi konular araştırılabilir. Bunun için gereken alt yapı mevcut, ancak planlama ve uygulama yapılması lazım. Numune sayıları nispeten az ve yapılacak analizler Teknik Özellikler listesindeki analizlerden de kusurlu olduğu için kısa sürede bitirilebilecek bir çalışma olacaktır. Bu çalışma AB' nin FQMS sistemi için çıkardığı direktifini de karşılayacaktır" dedi.



ÖZSOY PETROL



doğru yerdesiniz....



ÖZSOY İNŞAAT TURİZM TİC. ve SAN. A.Ş.

İnkılap mah. Küçüksu Cad. No. 81/1 Ümraniye - İstanbul

Tel: 0216. 630 01 01

Fax: 0216. 630 04 04

Türkiye'de Bir İlk! Enerji Tesisleri İşletmeciliği



Prof. Dr. Şenay Yalçın

Beykoz Lojistik Meslek Yüksekokulu Müdürü Prof. Dr. Şenay Yalçın Enerji Tesisleri İşletmeciliği'nin hangi ihtiyaçtan yola çıkılarak açıldığını anlattı



Benim asıl alanım enerji ve daha önce çalıştığım kurumlarda da enerji alanında çalışmalar yaptım. Örneğin Türkiye'nin ilk enerji sistemleri mühendisliğini açan kişi bendim. Bahçeşehir Üniversitesi Enerji Mühendisliği Dekanlığı yaptığım sürede 3 yıl mücadeleden sonra böyle bir programı açtık. Peki niçin böyle bir programa ihtiyaç vardı? Türkiye'nin enerji alanındaki ihtiyacını dikkate alacak olursanız, bildiğiniz gibi, ülkemiz kullandığı enerjinin % 75'ini dış kaynaklardan sağlıyor.

Enerjinin iç piyasada da verimli ve çevreye saygılı olarak kullanılması çok önemli. Bu alanda yetişmiş elemana ihtiyaç vardı ve Türkiye özellikle yenilenebilir enerji kaynaklarını devreye sokmuş ülke değildi. Beykoz Lojistik Meslek Yüksekokulu Müdürlüğüne geldikten sonra lojistik programı içerisinde enerjiye yönelik bir program olmadığımı gördüm. Bu bizim için çok önemliydi. Bir

**BEYKOZ
LOJİSTİK
MESLEK
YÜKSEKOKULU**

baktık ki, karşımızda TABGİS diye bir kuruluş var hemen görüşmelerimizi yaptık, bu heyecanımızı paylaştık. Bir de baktık ki, aynı şeyleri onlar da seneler önce düşünmüşler, bu eksikliği giderecek girişimlerde bulunmuşlar.



Böyle olunca bu programın köklü bir şekilde yürüyeceğine inandık ve özel bir çalışma yaptıktan sonra YÖK'e gittik ve programı açtırdık.

Şu anda öğrencilerimiz hazırlık eğitimi görüyorlar. Gelecek sene sisteme katılacak olan öğrencilerle birlikte birinci sınıftan devam edecekler. Tabii diğerleri de isteğe bağlı hazırlık sınıfımızı arzu ederlerse okuyacaklar ama 50 öğrenciyle bu işi biz sürdüreceğiz. Bu şekilde bir kuruluş hikâyemiz oldu. Ama ben inanıyorum ki,

Türkiye'ye çok önemli bir program kazandırdık. Göreceksiniz, yakın bir gelecekte Türkiye'de sayılan yüze varan benzer programlar açılacak. Çünkü Türkiye'nin ihtiyacı var bu alanda ve mezun olan her öğrenci iş imkânı bulabilecek.



Artık, şirketler kendileri alıp bir sürü zaman ve para harcayarak eleman yetiştirmek yerine böyle okullarda yetişmiş, bu işleri bilen elemanları işe alıp çalıştıracaklar. Bu hem şirketler açısından sağlıklı olacak hem de ülkenin gençlerinin heba olmaması bakımından önem arz edecek. Çünkü en önemli sermaye beşeri sermayedir ve biz bu sermayeyi boşa harçayamayız. Bir kişi, bir buluşuyla, önemli bir faaliyetiyle bazen ülkenin kaderinde rol oynayabilmektedir. O bakımdan, işi bilimsel yapmak lazım.

Beykoz Lojistik MYO Enerji Tesisleri İşletmeciliği Bölümü için Öğrencilerde ne gibi şartlar aranmaktadır?

Bölümümüzü tercih edecek öğrencilerimizin öncelikle lise mezunu olmaları gerekmektedir. Programımız çok farklı bir program. Özellikle meslek liselerinde eğitim-öğretim görenler puansız olarak, daha doğrusu sınavsız olarak bizi tercih edebilecekler. Bu öğrencilerin diploma notlarına bakılacak, sınavsız geçiş yapacaklar ama LYS sınavına girmeyecekler ve ÖSYM'ye müracaat edecekler. Yoksa, ben geldim, giriyorum gibi bir durum yok. Fakat meslek lisesindeki öğrencilerimiz sınavsız girebilecekler.

Beykoz Lojistik MYO Enerji Tesisleri İşletmeciliği Bölümü Akaryakıt sektörüne neler kazandıracaktır?

Ülkemizde bildiğiniz gibi en büyük sektör enerji sektörüdür. Sektörün içinde en önemli uygulama alanı ise akaryakıt dağıtım süreçleridir. Bu süreçlerin hepsi de tehlikeli madde taşımacılığı

modunda ve çok dikkat edilmesi gereken, sıradan olmayan özel lojistik hizmeti alanındadır. Bu süreçlerde yer alacak elemanların eğitilmesi farklı, bir de okuldan yetişmiş bir elemanın yer alması çok farklı.

Burada eğitim alacak öğrenciler üç kategoride eğitim-öğretim görecekler. Birincisi teori, ikincisi uygulama ve becerilerin kazanılması, üçüncü ise yönetsel becerilerin kazandırıldığı bir yapıdır. Dolayısıyla buradan mezun olacak öğrencilerimiz hem uygulama alanını bilecekler, hem yönetsel becerileri bilecekler. Özellikle ikinci sınıfta olan seçmeli derslerimizde öğrencilerimiz hangi alana daha çok kendisini yatkın hissediyorsa, o alana yönelik eğitim alacaklar.

ÖĞRENCİLERİN EĞİTİMİ

TABGİS tarafından bir eğitim komisyonu oluşturulmuş durumda. TABGİS bizimle sürekli iletişim halinde olacaktır. Bizim genel olarak okulumuzun bir danışma kurulu vardır. Bu danışma kurulu içerisinde sektörün CEO'ları, akademisyenler, sivil toplum örgüt temsilcileri vardır. Ana strateji belirlemede ucu açık yapılan toplantılarda bu arkadaşlarımızın fikirleri alınır ve o ham fikirler işlenir, aralarından kullanılabilir fikirleri biz sisteme adapte ederiz. Onun haricinde programların danışma komiteleri vardır. Bizim Enerji Tesisleri İşletmeciliği'nde bir danışma komitemiz oluşmak üzere. Bunun içerisinde TABGİS üyelerinden de olacaktır, üniversiteden ve sivil toplum kuruluşlarından da olacaktır. Bu komitenin bölümü yönlendirmesi söz konusu. Hangi içeriklere önem verilmeli, hangi derslere öncelik verilmeli, hangi ders seçmeyle yapılmalı, bunların oluşumunun bilimsel yapılması zorunludur.

PROGRAMIN TANITIMI

Programın tanıtımı için önce bir poster oluşturduk "Türkiye'de bir ilk Enerji Tesisleri İşletmeciliği Programı" diye. Bunda TABGİS sağ olsun, kendi üyelerinin bulunduğu tesislere birer reklam gönderdi. Oralarda bunu duyanlar yahut da reklamlarımızdan duyanlar hemen geriye dönüş yaptılar.

"Sektörden Bölümle İlgili Son Derece Olumlu Tepkiler Alıyoruz"

Okulumuzda böyle bir bölümün açıldığını duyanlar bizi tebrik ettiler. Bir çok olumlu tepki aldık. Yine TABGİS'in düzenlediği toplantılarda özellikle son genel kuruluna katılmıştık, bize gelen tepkiler oldukça sevindirici ve yüreklendiriciydi. Şimdiden bize ne zaman çalışmaya eleman göndereceksiniz demeye başladılar. Bu da hakikaten, iyi çalışılmış bir konu olduğunu ve programın iyi bir planlama olduğunu ortaya koyuyor.

Elektrikli Araçlar Görücüye Çıktı...

Renault Mais Genel Müdürü İbrahim Aybar, Elektrikli Araçlar Proje Sorumlusu Ümit Çevik ve İletişim Müdürü Atilla Akcen ile elektrikli araçların şarj üniteleri hakkında görüştük.



Akaryakıt istasyonlarına şarj üniteleri koymak isteyenlerin öncelikle elektrik tedarik ettikleri kuruma başvurmaları gerekiyor. Yapılacak keşif sonrasında eğer trafo uygunsa şarj üniteleri konulabilecek.

Eylül ayında üretimine başlanacak olan elektrikli araçlar maksimum 135 km. hıza ulaşabiliyor. 4-8 saatte şarj olan araçlarla bir dolmuş ile 160 km mesafe alınabilecek. 5 TL'lik elektrik enerjisi ile bir tam dolmuş yapmanın mümkün olacağını belirten Aybar, elektrikli araçların şehir içinde yüksek otonomiye sahip olmadığını, yılda minimum 15.000 km'yi kat eden araçlar için ise son derece ekonomik olduğunu söyledi.

Büyük filoları bulunan şirketler ve ticari araç sahiplerinin şimdiden siparişlerini verdiği bu araçların şu an için en büyük sorunu ise pillerinin çok pahalı oluşu. Pilin kilowatt saati 500 Euro civarında. Bu da 20 kWh'lık bir aracın sadece pil bedelinin en az 20.000 TL olması demek. Bu sebeple elektrikli araçları satın alanlara pil kiralanmak suretiyle verilecek. Kira bedelinin ise aylık ortalama 200 TL olabileceği belirtiliyor.

Öte yandan Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu'nun (EPDK) 10. Kuruluş Yıldönümü etkinlikleri kapsamında düzenlenen "Elektrikli



Motorlu Araç Teknolojisi Tanıtım Sergisi" geçtiğimiz günlerde EPDK Sergi Salonunda açıldı.

Katılan Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız, elektrik motorlu araç teknolojisinin Türkiye'de gelişmesinin, yasasıyla, yürütmesiyle, her türlü mevzuatıyla bir uzlaşma işi olduğunu söyledi.

araçlarda kullanılacak elektriğin yerli ve yenilenebilir enerji kaynaklarından elde edilmesinin önemli olduğunu ifade eden Yıldız, "Bu elektriği yerli ve yenilenebilir kaynaklardan elde edebiliyorsak elektrik motorlu araç teknolojisi daha anlamlı hale gelir" dedi.

"Para Biriktireceğim ve Alacağım"

Elektrikli otomobil ile Ankara'dan İstanbul'a neredeyse 5 ile 10 lira arasında gidilebileceğini de kaydeden Yıldız, "ÖTV'de yapılan indirimden dolayı bu araçların satış fiyatları da düşük olacak. Ben almayı düşünüyorum, para biriktireceğim ve alacağım" diye konuştu. Bakan Yıldız, elektrik motorlu araçlar konusunda Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün'ün çok önemli gayretleri olduğunu ve bu işin en büyük mimarlarından biri olduğunu söyledi.



RENAUL MAIS GENEL MÜDÜRÜ İBRAHİM AYBAR

Açılışta konuşan Renault Mais Genel Müdürü İbrahim Aybar ise dünyanın hızla ısındığını, bu işin temelini teşkil eden karbondioksit salınımı üzerinde çözüm üretmenin, aksiyon alınmanın artık bir insanlık borcu haline geldiğini söyledi.

Bu konunun farkında olan ülkelerin çeşitli önlemleri arka arkaya aldıklarını ve yeni yeni yatırımların gündeme geldiğini anlatan Aybar, şunları kaydetti:

"Otomotiv sektöründe de karbondioksit salınımını artık araçların kullanımında sıfıra indiren teknolojiler bugün artık dünyada

konuşulur oldu. Markamız Renault da dünyada bu teknolojinin öncüsü olarak, 4 ayrı modelini önümüzdeki aylardan itibaren seri üretime almak üzere büyük bir yatırım başlattı ve bugün itibarıyla 4 milyar avronun üzerinde yatırımı tamamladı. Önümüzdeki Eylül ayından itibaren önce elektrik motorlu ve hiç karbondioksit üretmeyen, sıfır salımlı otomobillerin ilki olan Fluence Oyak Renault fabrikalarında

EPDK Başkanı Hasan Köktaş da elektrik motorlu araçların altyapısını oluşturmaya yönelik çalışmaların dünya piyasalarıyla eş zamanlı olarak çok hızlı bir şekilde devam ettiğini söyledi. Hukuki altyapının önemli ölçüde tamamlandığını kaydeden Köktaş, "Baktığımızda hem piyasa yapısı açısından, hem tarifeler hem de teknik altyapı açısından önemli ölçüde çalışmalarımız bitmiş durumdadır. EPDK olarak bu aracı ilk defa Ankara'ya getirmiş olmaktan da bir memnuniyet duyduğumu ifade etmek isterim." dedi.

bütün dünyaya yola çıkmaya hazırlanıyor." dedi.

SENOŞ PETROL ÜRÜNLERİ

PAZ. ve TİC. LTD. ŞTİ.

ÖNCE GÜVEN.

İLKELERİMİZ

- Kaliteli hizmet.
- Kaliteli ürün.
- İş sağlığı ve emniyeti.
- Çevreye duyarlılık.

EMEK MAH. VEysel KARANİ CAD. NO:112 GÜZELTEPE - GEBZE
Tel: 0262 721 19 20 Faks: 0262 721 19 22

YAKIT HANINA SİYEMİ

TOBB Petrol Meclisi Kaçak Akaryakıt Uyarısında Bulundu

TOBB Türkiye Petrol ve Petrol Ürünleri Sanayi Meclisi, kamuoyunu kaçak akaryakıt konusunda uyardı. TOBB Türkiye Petrol ve Petrol Ürünleri Sanayi Meclisi toplantısında, 10 numara yağ adı altında yürütülen kaçak faaliyetlerle mücadele eden akaryakıt sektörünün, yeni bir tehlike ile karşı karşıya olduğu kaydedildi. Otomobil lastiklerinin geri dönüşümü faaliyetlerine dikkat çekilen toplantıda Meclis üyeleri, bu konunun atık yağlar ile ilgili gelişmeler dikkate alındığında, önümüzdeki günlerde sorun olabileceğinin altını çizdiler.



5015 SAYILI PETROL PİYASASI KANUNU İÇİN KOMİSYON KURULDU

Toplantıda ayrıca 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu ve sektörü yakından ilgilendiren ikincil mevzuat düzenlemelerine ilişkin çalışma yapmak üzere, bir komisyon kurulmasına karar verildi. Meclis üyeleri arasından seçilen komisyonda, Erol Metin (PETDER), Güner Yenigün (PÜS), Murat Bilgin (TABGİS), İsmail Oral (TÜPRAŞ) ve Ayşegül Değer (LUKOİL) yer aldı.

Meclis üyeleri, Gümrük Müsteşarlığı tarafından akaryakıtta

kaçakçılığın önlenmesi ve bu doğrultuda 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu'nda yapılması gereken düzenlemelere ilişkin yapılacak çalışmalarda Meclis olarak yer almak istediklerini dile getirdiler.

MADENİ YAĞ KAPASİTE RAPORLARINDA YENİ DÖNEM

Toplantıda, TOBB Türkiye Petrol ve Petrol Ürünleri Sanayi Meclisi'nin de düzenlenmesine önemli katkı sağladığı, kapasite esasları kapsamında, "Madeni Yağ İmalatı", "Muhtelif Kimyasallar ve Otomotiv Ürünleri İmalatı" ile "8. Atık Madeni Yağların Yeniden Rafine Edilmesi" kriterlerinde yapılan yeni düzenlemeler tartışıldı. Yeni düzenlemeler ile 2011 yılına kadar düzenlenen madeni yağ imalatına ilişkin kapasite raporlarının, 2011 yılı sonuna kadar yenilenmesi gerekiyor. Ayrıca hesaplama tablosu tek bir formül üzerinden yapılarak, karışıklığın önüne geçilmesi amaçlanıyor.

TOBB YÖNETİMİNDE DEĞİŞİKLİK

TOBB'da, 12 Haziran 2011 tarihinde yapılması planlanan 24. Dönem Milletvekili Genel Seçiminde milletvekili aday adayı olmak üzere TOBB Yönetim Kurulu'ndaki görevlerinden ayrılan üyelerin yerine getirilen isimlerden birisi de Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Harun Karacan oldu.

HARUN KARACAN TOBB YÖNETİM KURULU ÜYELİĞİNE GETİRİLDİ



Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Harun Karacan 1990'dan beri Karacan Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanlığını sürdürmektedir. TOBB Ticaret Odaları Konseyi Üyeliği, TOBB Petrol ve Petrol Ürünleri Sanayi

Meclis Üyeliği görevlerine devam eden Karacan aynı zamanda TABGİS Yüksek İstişare Konseyi Üyesidir.

TOBB YÖNETİM KURULU SAYMAN ÜYELİĞİNE İLHAN PARSEKER SEÇİLDİ

Bursa Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Başkanı ve Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Yönetim Kurulu Üyesi İlhan Parseker, TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyeliğine seçilerek TOBB Başkanlık Divanı üyesi oldu.

Hüseyin Üzülmez'in 12 Haziran 2011 Milletvekili Genel Seçimleri Aday Adaylığı nedeniyle TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyeliği'nden ayrılmasının ardından, TOBB Yönetim Kurulu toplantısında bu göreve İlhan Parseker getirildi. İlhan Parseker aynı zamanda TABGİS Divan Başkanıdır.





İstasyonunuzda
bırakabileceğiniz
en değerli
miras...



+90 212 444 0 229



TEKSER®

www.tekser-fc.com



**DÜNYADA İLK
VE TEK**

**3D
CALIBE X**

3D LAZER TANK KALİBRASYON TEKNOLOJİSİ

www.asis.com.tr

